

HÍRÖS KECSKEMÉT JELENE ÉS JÖVŐJE gazdaság



2020. TAVASZ

A KECSKEMÉTI MÉDIACENTRUM GAZDASÁGI MAGAZINJA

50 milliárdból fejleszt a Mercedes

Mercedes-Benz Kecskemét plant



LAPSZÁMUNKBÓL:

25 éves a megyei iparkamara • Fejlesztések az idei naptárban • Városi környezetvédelmi stratégia
Vezetőváltás a szabadidőközpontban • Új utak az alapkezelőnél • Tormási 50!

OPEL HASZONJÁRMŰVEK A NÉMET GÉPEK, AMIK BEINDÍTJÁK VÁLLALKOZÁSÁT



- ✓ **KÉSZLETRŐL MINDEN CÉG IGÉNYEINEK MEGFELELŐ MODELL ELÉRHETŐ**
- ✓ **RUGALMASAN ALAKÍTHATÓ RAKTÉR AKÁR 22 M³-IG**
- ✓ **KATEGÓRIAELSŐ FOGYASZTÁS**
- ✓ **ALACSONY ÜZEMELTETÉSI KÖLTSÉGEKKEL**

FEDEZZE FEL ÚJ MODELLJEINKET WWW.OPEL.TORMASI.HU

OPEL 5 ÉV GARANCIA
ÉS BALESETBIZTOSÍTÁS



A WLTP mérési ciklus szerint az Opel Vivaro Cargo kombinált fogyasztása 6,1-8,0 l/100 km, kombinált CO₂-kibocsátása: 159-211 g/km, az Opel Combo Cargo kombinált fogyasztása 5,5-7,2 l/100km, kombinált kibocsátása 145-169 g/km, az Opel Movano Cargo kombinált fogyasztása 5,8-9,0 l/100km, kombinált CO₂-kibocsátása: 154-233 g/km (WLTP mérésből konvertált NEDC értékek). Az említett üzemanyag-fogyasztási és CO₂-kibocsátási adatok megfelelnek a WLTP vizsgálati eljárásnak, amely alapján 2018. szeptember 1-jétől az új járművek típusjóvá hagyása történik. Ez a WLTP eljárás váltja fel az európai menetciklust (NEDC), amely a korábban használt vizsgálati eljárás volt. A valósághűbb vizsgálati körülmények miatt a WLTP szerint mért üzemanyag-fogyasztás és CO₂-kibocsátás sok esetben magasabb, mint az NEDC szerint mért értékek. Az üzemanyag-fogyasztási és CO₂-kibocsátási adatok változhatnak a tényleges használati körülményektől és különböző tényezőktől függően, mint például: konkrét felszerelések, opcionális felszereltség és az abroncsok formátuma. A részletekről Opel márkakereskedőjénél kaphat további tájékoztatást. További információt a <https://www.opel.hu/tools/wltp-menetciklus-uzemanyag-fogyasztas.html> oldalon talál. Az új személygépkocsi fajlagos üzemanyag-fogyasztási és CO₂-kibocsátási adatai megtalálhatóak az üzemanyag-gazdaságossági ismertetőben, amely ingyenesen hozzáférhető minden eladási helyen és a fogyasztóvédelmi hatóságnál. A Növekedési Hitelprogram (NHP) tekintetében jelen hirdetés nem minősül ajánlattételnek. NHP feltételeiről itt tájékozódhat: <https://www.mnb.hu/monetaris-politika/novekedesi-hitelprogram-nhp>

5 év garancia: A 2+3 év kiterjesztett garancia max 100 000 km futásteljesítményig. A meghosszabbított jótállás a gyári alap jótállással megegyező tartalmú teljes jótállás. A meghosszabbított jótállás időtartama az új járművekre vonatkozó alap gyártói 2 éves/korlátlan futásteljesítményre szóló gyártói jótálláson felül, annak végétől kezdődően 3 évig, de legfeljebb 100 000 km futásteljesítmény eléréseig (attól függően, hogy melyik következik be hamarabb) terjed ki. 2019. november 1. és 2022. szeptember 30. között vásárolt autók mellé az Uniaqa 3D Opel csoportos élet-, baleset- és betegségbiztosítását adjuk ajándékba. A biztosítás részletes ismertetése és feltételei: www.opel.hu/uniaqa. A képen látható autó illusztráció.

KEDVES OLVASÓ!

Nehéz beköszöntő mondatokat írni mostanság bármihez. A Hírös Gazdaság legfrissebb számának minden egyes cikkére, minden témájára súlyos árnyékot vet a koronavírus terjedése. Jószérivel háborús állapotokat élünk, épp csak háború nincs. Társadalmunk eddig nem tapasztalt kihívások előtt áll, egyszerre kell valahogyan megküzdenünk a vírus terjedésével, a várható gazdasági problémák már most jelentkező tüneteivel, a gyorsan növekvő munkanélküliséggel, a bevétel nélkül maradt ágazatok panaszaival, a társadalom nyugalmanak megőrzésével és – hogy még nehezebb legyen – a hisztériakeltők, a zavarosban halászók, haszonlesők és lázítók folyamatos aknamunkájával.



Pedig válság idején lenne szükség a legnagyobb összefogásra. Most, amikor lapunkat nyomdába küldjük, még csak találgatni lehet, meddig húzódik el a válság, milyen állapotba jut gazdaságunk, s egyáltalán, hogyan vészeli át a pandémia hónapjait. Az már most egyértelműen látszik, hogy sok minden nem folytatódhat úgy, mint a járvány előtt. A digitális térbe való elmozdulást fel kell gyorsítani, és minél előbb talpra kell állítani az egészségügy ma még gyengélkedő területeit.

Komoly tanulságokkal szolgál, hogy milyen bénultan (nem) kezeli a válságot az Európai Unió. Hogy kikre számíthatnak a tagállamok a vész idején, és kikre nem. Tanulságos látni, hogy kizárólag egyes nemzetállamok erélyes, hatékony intézkedései képesek újtát állni a terjedő bajnak, legyen az vírus vagy migrációs veszély. Lapunk cikkei – mintegy a csipkerózsikaálmomba merülő gazdasági környezetünk hírmondói jelen pillanatban. Ám mély optimizmussal hisszük, hogy a járványt követő fellendülés nem várat sokáig magára, és azok a fejlesztések, jövőbe mutató elképzelések, melyekről többek között cikkeink is beszámolnak, csupán késedelmet szenvednek.

Mindannyiunk érdeke, hogy így legyen. Addig is kitartással, összefogással mielőbb úrrá kell lenni a nehézségeken, hogy a lehető legnagyobb lendülettel kezdhesünk egy újabb, sikeres időszakot.

Bán János
főszerkesztő

A KIADVÁNY MEGJELENÉSÉT TÁMOGATTA:



KECSKEMÉT
MEGYEI JOGÚ
VÁROS
ÖNKORMÁNYZATA

AUTÓVÁROS

50 milliárdból új présüzemet épít Kecskeméten a Mercedes 6–9

Ünnepélyes bejelentés a külgazdasági és külügyminiszterrel

Újabb rekordévet tudhat maga mögött a Mercedes 10–11

JUBILEUM

Negyedszázada Bács-Kiskun megye szolgálatában 12–13

25 éves a megyei kereskedelmi és iparkamara

– interjú Sipos Zsolt titkárral

TELEPÜLÉSI PROJEKTEK

Közüterületi fejlesztések a városi naptárban 14–17

Ezek a munkák várhatók idén Kecskeméten

Levegő, közlekedés, hulladék 18–23

Gaál József alpolgármester az új kecskeméti környezetvédelmi program legfontosabb kihívásairól

Új tulajdonos kezében a Heliport 24–25

KARRIERPONT

Mély víz, nem csak úszóknak! 27–31

Interjú dr. Patay Balázssal, a Hírös Sport Nonprofit Kft. új ügyvezetőjével

VÁLLALKOZÓI VETÉLKEDŐ

Az 5letből jövő! idén már átlépte az országhatárt is 32–33

KAMARAI HÍREK

A Magyar Multi Program 34

A kkv-stratégia egyik „zászlóshajója”

Gyakorlati oktatói tanúsítványt ad a kereskedelmi és iparkamara 35

HALADÓ VÁROS

Új utak és új lendület a Városi Alapkezelőnél 36–37

Interjú dr. Várady Zoltánnal, az alapkezelő vezérigazgatójával

Épül az új zenés hely, az Ápoló Klub 38–39

SZÍNEK ÉS KITEKINTÉS

Dróntaxi Jakabszállásról 40–41

High-tech, zöld és magyar...

Az üzleti élet jótékonyági bálja 42–43

Képriport

SIKERSZTORI

Megfejtette a jó pálinka titkát 44–46

Somogyi Józsefnek köszönhetjük a Zwack prémium pálinkáit

Egy bohém rapszodiája 47–50

Tormási Attila 50 éve a szakmában



KTV

HIROS.HU

KECSKEMÉTI LAPOK

KIADÓ: Kecskeméti Médiacentrum
Kecskeméti Televízió Nonprofit Kft.
6000 Kecskemét, Szabadság tér 2.
telefon: +36-76/570-440

e-mail: info@hiros.hu

SZERKESZTŐ:

VANDLIK JÁNOS

FELELŐS KIADÓ: BÁN JÁNOS

HÍRÖS GAZDASÁG

A Kecskeméti Médiacentrum gazdasági
magazinja
15. SZÁM (2020. TAVASZ) ISSN 2498-4965

FŐSZERKESZTŐ: BÁN JÁNOS

ban.janos@hiros.hu

NYOMDAI MUNKÁK:

SZOLNOKINYOMDA.HU

NYOMDAI ELŐKÉSZÍTÉS:
EURO BIOINVEST KFT.

FOTÓK: BANCZIK RÓBERT

MARKETINGMUNKATÁRSÁK:
PIRÁNSZKINÉ SERES SÁRA

seres.sara@hiros.hu

MADARÁSZ JÚLIA

madarasz.julia@hiros.hu

Készítsenek cselekvési terveket!

Felhívást fogalmazott meg Szemereyné Pataki Klaudia polgármester a gazdasági társaságok felé. Ebben arra kéri a cégvezetőket, készítsenek cselekvési terveket. „A járványügyi szakemberek előrejelzése szerint a jelenlegi helyzetben sajnos várható a tömeges koronavírus-megbetegedés, amely erőteljesen érinti a munkahelyeket is. Kérem a cégvezetőket, hogy a cselekvési terveiket készítsék el! Ehhez segítséget találnak a város weboldálán, a koronavírus-tájékoztató banner alatt (link: <http://kecskemét.hu/?r=2140114&c=37991&l=>). Ezen túlmenően javaslom a munkáltatóknak, hogy amennyiben koronavírus-fertőzéses megbetegedésről tudomást szereznek a cégüknél, ezt külön jelezzék a Bács-Kiskun Megyei Kormányhivatal Népegészségügyi Főosztálya (http://bkmkh.hu/nepegeszsegugyi_foosztaly/vezeto/) felé” – fogalmazott a polgármester sajtóközleményében.

A gyár hatása a Mercedes-sikerre

A Kecskeméten készülő autók jelentős mértékben járultak hozzá ahhoz, hogy tavaly értékesítési csúcsot dőnhetett belföldön a Mercedes – közölte nemrég a gyártó magyar kereskedelmi leányvállalata az MTI-vel a tavalyi autóeladási adatok alapján. Kiemelték, hogy a negyedik egymást követő évben vezetik a prémium személyautók eladási rangsorát Magyarországon, tavaly 8 hónapon keresztül álltak az első helyen. A Mercedes 2016 óta 75 százalékos növekedést ért el a belföldi személyautó-üzletágban – tették hozzá. A Datahouse autópiaaci adatszolgáltató összesítése szerint tavaly 4503 Mercedes-Benz személygépjárművet helyeztek forgalomba Magyarországon.

A Mercedes-Benz Hungária Kereskedelmi Kft. értékesítéseinek nettó árbevétele 2017-ben megközelítette a 101 milliárd forintot, 2018-ban meghaladta a 108 milliárd forintot. Adózott eredménye 610 millió forintról majdnem 1,5 milliárd forintra nőtt egy év alatt a nyilvános cégs adatok szerint.

Újabb bérlakások Homokbányán

1,4 milliárdos állami támogatással indul bérlakás-építési program Kecskemét Homokbánya városrészében. A volt orosz laktanya területén két épületet is lebontanak, és egy új társasházat építenek a helyükre. A kormány a projektre már biztosította az 1,4 milliárd forintot Kecskemét számára. – Ez a második 1,4 milliárd, amit bérlakásépítésre kaptunk, most folytatjuk a tömbrehabilitációt. Így Homokbánya lakásállományát megújítva tovább tudjuk gazdagítani a kecskeméti lehetőségeit – hangsúlyozta Szemereyné Pataki Klaudia polgármester. Az Auchan felől megközelítve a városrészt egy épület elkészült már, e mögött folytatják tovább a fejlesztést. A beruházás a környező terület rendezését, a parkosítást, a parkoló kialakítását, a területrendezést is magába foglalja. A programnak köszönhetően jó minőségű lakásokhoz juthatnak majd a pályakezdők, a fiatalok, a Kecskemétre költözők, ezzel tovább javulhat a lakhatási helyzet a városban.



ZWACK PÁRLAT MANUFAKTÚRA

A Zwack család évtizedek óta készít kecskeméti gyárában kiváló párlatokat, amely napjainkban Zwack Sándor kitartó és lelkes munkájának köszönhetően jutott el sikerei csúcsára.

A manufaktúrában a látogató a kiállítás és egy film segítségével képet kap a magyar pálinkakészítés hagyományairól, és megismerkedhet a legmodernebb gyártási módszerekkel, végigkísérve a pálinkakészítés folyamatát a gyárban. Szakavatott vezető útmutatása mellett betekintést nyer a pálinkakóstolás fortélyaiába, és megízlelheti a Zwack Sándor Nemes-, a Koshér- vagy a Híros Kecskeméti Pálinkákat. A manufaktúra mintaboltjában a különleges pálinkák mellett azokhoz kapcsolódó ajándékokat is vásárolhat.

ZWACK DISTILLATE MANUFACTORY

The Zwack family has been making high-quality palinka in Kecskemét for over a century that has reached the top thanks to sustained and enthusiastic work of Sándor Zwack.

Visitors can get acquainted with traditional Hungarian palinka production by an exhibition and a video then gain personal experience about the modern technology in use today by walking through the distillery with the help of a palinka master. A professional tasting will be offered by an expert of Zwack Noble, Koshér or Híros fruit distillates before browsing through the whole range of products and souvenirs in the Museum Shop.



Nyitva tartás: előzetes bejelentkezés alapján
bármely időpontban idegennyvezetéssel
magyar, angol vagy német nyelven.

Cím: 6000 Kecskemét, Matkó ut. 2.
Telefon: +36-70/978-6272
E-mail: takacs@zwackunicum.hu, Takács Judit
www.zwackunicum.hu

Opening hours: Subject to prior notice,
guided tours in Hungarian, English or German
can be arranged at any time.

Address: 6000 Kecskemét, Matkó ut. 2.
Phone: +36-70/978-6272
E-mail: takacs@zwackunicum.hu, Judit Takács
www.zwackunicum.hu

50 milliárdból új p épít Kecskeméten

Mintegy ötvenmilliárd forint összegű beruházással új présüzemet épít Kecskeméten a Mercedes-Benz; az autógyár a bővítéssel 200 új munkahelyet teremt – jelentette be a külgazdasági és külügyminiszter március 13-án Kecskeméten. A termelés előreláthatólag 2022-ben kezdődik az új létesítményben. A kecskeméti Mercedes-gyárban tartott ünnepségen Szijjártó Péter elmondta: az új présüzem 23 ezer négyzetméteren terül majd el és gyakorlatilag a gyár préskapacitásának megduplázását eredményezi. A lézertámogatott gyártósorokkal felszerelt második présüzem a legmodernebb gyártóegységek közé tartozik majd.

Az új Mercedes-fejlesztés bejelentésére Kecskemétre érkezett külgazdasági és külügyminiszter hangsúlyozta: a beruházással a magyar gazdaság tovább erősödik. A cél az, hogy továbbra is az Európai Unió leggyorsabb növekedési ütemét tudja felmutatni.

Szijjártó Péter közölte: az új üzemben alkalmazott legmodernebb technológia révén nemcsak helyi szinten, de globálisan is hatékonyabbá és rugalmasabbá válik a Mercedesek gyártása.

A 120 esztendőös hagyományra visszatekintő magyar járműipar az elmúlt években a magyar emberek munkaszeretetének, kreativitásának, szakértelmének



résüzemet a Mercedes

és hozzáállásának, valamint a befektetők bizalmának köszönhetően az európai járműgyártás zászlóshajójává vált – mondta.

Kiemelte: ma Magyarországon 740 autópárhoz kötődő vállalat működik. Az elmúlt évben elképesztő rekordot döntött a magyar autópárház, termelési értéke 12 százalékkal nőtt, elérte a 9.541 milliárd forintot. Ez a teljesítmény az ágazatban dolgozó mintegy 176 ezer embernek köszönhető. Az ágazat versenyképességét bizonyítja, szerinte, hogy a magyar autópárház 90,9 százalékos exporthányaddal dolgozik és a teljes magyar export 21 százalékát adja – mondta Szijjártó Péter.

SZIJJÁRTÓ PÉTER



„A beruházás hatalmas elismerése a Kecskeméti
dolgozó mintegy 4500 ember teljesítményének”

Hangsúlyozta: bár a lakosságszámot tekintve Magyarország a világon a 94., mégis a világ 20. legnagyobb autóiipari exporttal rendelkező országa.

Szijjártó Péter szerint az eddigi beruházások azt mutatják, hogy a Mercedes bízik Magyarországon, a magyar emberekben, de ez kölcsönös, mert ha nem így lenne, akkor a prémium kategóriában nem a Mercedes végzett volna az első helyen az értékesítésben rendre az elmúlt négy évben.

A tárcavezető kiemelte: a beruházás hatalmas elismerése a Kecskeméti dolgozó mintegy 4500 ember teljesítményének, egyúttal tovább erősíti Magyarország és Németország kapcsolatait. Az összes Magyarországon befektetett külföldi működő tőkének egynegyede német vállalatokhoz kötődik. A mintegy 6 ezer német cég 300 ezer magyar embernek ad munkát

Polgármester: a befektetők bizalma tőretlen

Szemereyné Pataki Klaudia, Kecskemét polgármestere így kommentálta az új beruházást: „100 millió eurós új présüzem építését jelentette be a Mercedes-Benz. Örömmel tölt el, hogy Kecskemét továbbra is élvezzi a befektetők bizalmát, a város gazdasági fejlődése tőretlen annak ellenére, hogy köztudottan küszöbön a világméretű recesszió. A kecskeméti cégek fejlesztenek, új beruházásokba kezdenek és erősödik a kutatás-fejlesztés is. Mindez a kecskeméti cégeknek köszönhető, annak a hozzáállásnak, amelyet tanúsítanak az elvégzett munkájukkal, szorgalmukkal” – tette hozzá.

Német precizitás, magyar kreativitás

Christian Wolff, a kecskeméti Mercedes-Benz gyár igazgatója hangsúlyozta: minden eddigi teljesítményük munkavállalók elkötelezettségének köszönhető, a „kecskeméti szellemiség a német precizitásnak és a magyar kreativitásnak egy különleges keveréke”.

Kiemelte: a lézertámogatott gyártó-sorokkal felszerelt második présüzem



a legmodernebb gyártóegységek közé fog tartozni. A kecskeméti telephely vezetője szerint az új, rugalmas és innovatív rendszer lehetővé teszi majd, hogy egyre csökkenő energiafelhasználás mellett termelésüket 40 százalékkal növeljék, optimalizálják működésüket és ezáltal csökkentsék a túlórák számát.

Christian Wolff hangsúlyozta: elkötelezettek a környezet- és klímavédelem iránt. Az elmúlt években a járművenként felhasznált elektromos áramot már jelentős mértékben csökkentették, a fenntartható üzleti tervük értelmében pedig 2022-től a kecskeméti gyár szén-dioxid-kibocsátásmentesen működik majd.



Schwéder Péter, a Mercedes-Benz présüzemének polgármester dedikál egy karosszériaelemet a



A második présüzem újításokkal érkezik

- Az új üzem továbblép az anyag-megmunkálás folyamatainak digitalizációja terén. A megrendeléstől a termelésen és a logisztikai folyamatokon át a karosszériaüzemnek való kiszállításig, minden folyamatot elektronikus úton rögzítenek és továbbítanak.

A lézertámogatott második présüzem a legmodernebb gyártóegységek egyike lesz

- A létesítményben használt technológiának köszönhetően a formatervezés, a fejlesztés, a tervezés, a szerszámkészítés és a gyártás még összehangoltabbá válik.

- Megnö általa a kecskeméti gyár, valamint a Mercedes-Benz Cars teljes nemzetközi présüzem-hálózatának termelési kapacitása is.

- Az új Servo présutcat egy úgynevezett lézer lemeztvágó gépsor egészíti ki, amely az alumínium és az acél alkatrészek hatékony és rugalmas vágását teszi lehetővé, vágószerszámok nélkül.



...nek vezetője és Szemereyné Pataki Klaudia
... Mercedes-Benz beruházásbejelentő ünnepségén

Mercedes-gyár Kecskeméten

A Mercedes-Benz 2008. június 18-án jelentette be Stuttgartban, hogy egy új gyár építését tervezi Kecskeméten. A termelés 2012. március 30-án indult a 800 millió euróból épített autógyárban. Első modellként 2012-ben a B-osztály gördült le a szalagról, ezt követte 2013-ban a négyajtós kompakt CLA, majd 2015-ben a CLA Shooting Brake. A két utóbbi modellt kizárólag itt gyártják a világpiacokra. A termékpalettát 2018 májusa óta az új A-osztály is kiegészíti.

A kecskeméti üzemben 2019 februárjában kezdték meg a CLA Coupé második generációjának gyártását, majd néhány hónappal később, júniusban az új CLA Shooting Brake első sorozatban gyártott példánya is legördült a szalagról. Tavaly októberben pedig megkezdődött a háromféle Mercedes-AMG Performance gyártása is. A társaság 2018 júniusában kezdte el meglévő gyárának bővítését is Kecskeméten.

A Mercedes-Benz Manufacturing Hungary Kft. nettó árbevétele 2019-ben 3,7 milliárd euró volt, ez 2,7 százalékos növekedés 2018-hoz képest. (A hazai Mercedes tavalyi eredményét ismerető sajtótájékoztatóról szóló tudósítás a következő oldalakon olvasható.)



Maximális kapacitás mellett működött a kecskeméti Mercedes-Benz gyár 2019-ben. Közel 190 ezer kocsi gördült le a gyártósorról, a Mercedes-Benz vállalat árbevétele 3,7 milliárd euróra emelkedett, amely új rekordot jelentett. A személyautók eladása messze duplázódott néhány év leforgása alatt Magyarországon, így a Mercedes-Benz már negyedik éve vezeti a prémium szegmens eladási listáját – derült ki a vállalat budapesti sajtótájékoztatóján februárban. Akkor az idei évvel kapcsolatban is optimista várakozásokat fogalmaztak meg a márka képviselői, azonban egyelőre nem tudni, az ismert járványügyi helyzet mennyiben változtat ezen.

ÚJABB REKORDÉVET TUDHAT MAGA MÖGÖTT A MERCEDES

A korábbi évekhez hasonlóan a Mercedes-Benz Hungária Kft. és Mercedes-Benz Manufacturing Hungary Kft. közös sajtótájékoztatón mutatta be a 2019-es év eredményeit február végén. Az eseményen Reinhard Münster, a Mercedes-Benz Hungária Kft. ügyvezető igazgatója kifejtette, cégük 113,2 milliárd forint árbevétellel zárta 2019-et, ami 4,2 százalékos növekedést jelent a korábbi évhez képest.

Az ügyvezető igazgató tájékoztatása szerint a márka magyarországi kereskedői 200 elektromos és plugin-hibrid modellt adtak el, ez tette ki az

eladások 4,2 százalékát. A márka kishaszonjármű-üzletága 16 százalékkal erősödött tavaly, és bővült a nagy haszonjárművek eladása is.

Reinhard Münster a februári sajtótájékoztatón pozitív kilátásokat vetített előre 2020-ra, amit részint azzal támasztott alá, hogy a kompakt autók iránti globális kereslet változatlanul erős. A tervek szerint idén öt új elektromos modellt hoz a piacra a márka, valamint érkeznek új plugin-hibrid modellek is.

Közel 190 ezer darab kompakt Mercedes készült Kecskeméten tavaly, amely nagyjából meg-

egyezik a 2018-as darabszámmal. Mint kiderült, a most ismertetett gyártási szám alapján a termelés 2012-es beindulása óta mintegy 1,25 millió darab autó készült a magyar üzemben. Hangsúlyozta: a Mercedes-Benz elkötelezett az elektromos mobilitás iránt.

A sajtótájékoztatón elmondták, hogy a kecskeméti gyár közel maximális kapacitás mellett működött, az árbevétele pedig közel 3,7 milliárd euró (mintegy 1120 milliárd forint) volt 2019-ben.

Ez meghaladta a 2018-ban realizált 3,6 milliárd eurós értéket, másrészt új rekordot jelentett.

Christian Wolff, a Mercedes-Benz Manufacturing Hungary Kft. ügyvezető igazgatója a sajtótájékoztatón kiemelte, sem a 2019-es év termelési és a pénzügyi eredményei, sem pedig a modellpaletta szinte teljes

megújulása nem lett volna megvalósítható a gyár elkötelezett, motivált és hozzáértő csapata nélkül.

A kecskeméti gyár meghatározó

szerepet tölt be a Mercedes-Benz globális gyártási hálózatában. Olyan új gyártástechnológiákat alkalmaznak és tesztelnek, amelyeket később

a termelési hálózat más telephelyei is átvesznek és alkalmaznak. Az ügyvezető kiemelte: 2020-ban a gyár termelési programja telített, az idén is teljes kapacitással fog működni. A kecskeméti gyár 2020-ban már lépéseket tesz az elektromos járművek gyártásához vezető, több éven át tartó úton.

Christian Wolff elmondta, a globális bizonytalanságok ellenére a gyár teljes kapacitással termel idén is. Bár nem tudják függetleníteni magukat a nemzetközi folyamatoktól, bíznak abban, hogy a Mercedes kompakt modelljei iránt nő majd a kereslet.

4,2 százalékos árbevétel-növekedéssel zárták 2019-et

A JÁRVÁNYELLENES INTÉZKEDÉSEK ELÉRTÉK A MERCEDES-GYÁRAT IS

A sajtótájékoztatón még nem tudhatták, hogy milyen hatásai lesznek a koronavírus világjárványnak. Az azóta történt intézkedések elérték a kecskeméti Mercedes-gyárat is, vezetése március 18-án bejelentette: március 23-ától két hétre városunkban is megszakítják a termelést. A meghozott intézkedések esetleges meghosszabbítása a helyzet további alakulásától függ. Így egyelőre nem lehet tudni, hogy az idei évre bejelentett optimista prognózis hogyan alakul át a világjárvány vonzataként jelentkező változások függvényében.





NEGYEDSZÁZADA BÁCS-KISKUN MEGYE SZOLGÁLATÁBAN

A 25 éves Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara (BKMKI) 1300 önkéntes tagjával az ország egyik legnagyobb taglétszámú területi kamarája. Működése, fórumai, rendezvényei, kiadványai mind azt a célt erősítik, hogy ne hivatalként, inkább a vállalkozásokat segítő, szolgáltató intézményként tudjon tevékenykedni, miközben a megye gazdasági szereplőinek érdekeit képviseli. Sárosi Zoltánnal, a szervezet titkárával beszélgettünk a negyed évszázados tapasztalatokról, melyek jól meghatározzák a következő évtizedeket is.

– Mi a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara alapvető feladata, amiért 25 éve létrejött?

– A korabeli Magyarországon egy 1850. március 26-án kiadott császári pátenssal létrehozták a kereskedelmi és iparkamarákat. Kecskemét térségének agrárgazdasági szerkezete sokáig nem tette szükségessé ennek alapítását, ezért csak a világháborúkat és az államszocializmust követően, a rendszerváltás által biztosított lehetőséggel jött létre a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara. A modernkori köztisztviselői, általános gazdasági érdekképviselő 1995.

január 1-jén indult el megyénkben. Célunk nem csupán egyes szakmák önálló képviselete, hanem térségünk és az ország gazdasági érdekeinek általános érvényesítése a mindenkor gazdaságpolitikai együttműködések megvalósítása mentén. Mindez azt is jelenti, hogy a kormányzat gazdasági területen hozzánk rendelt közigazgatási tevékenységeit is ellátjuk mindamellett, hogy tagságunk és a megye gazdasági szereplőinek érdekeit képviseljük.

– Hogyan változott a kamara működése az elmúlt a negyedszázad alatt?

– Talán az elmúlt 25 év legnagyobb változása, hogy 2010 óta a kormányzat

gazdasági célkitűzéseinek megvalósításában stratégiai partnerekké váltunk, ezzel egyidejűleg pedig talán egyedüliek vagyunk – a Nemzeti Agrárgazdasági Kamarával együtt – a vállalkozókat tömörítő szervezetként országos hálózatban működve tárgyi és személyi adottságainkkal, nagyságunkkal. Eddig is törekedtünk arra, hogy ne hivatali arcunk legyen, hanem a vállalkozásokat segítő, szolgáltató intézményként tudjunk tevékenykedni. Ennek a kihívásnak napjainkban egyre inkább igyekszünk megfelelni.

– Bács-Kiskun a legnagyobb területű megye. Hogyan érik el a kamarai tagokat, hogyan toborozták őket?

– Magyarország legnagyobb területű megyéjében szolgáltató már a kezdetektől fogva úgy építettük fel szervezetünket, hogy a nagyobb városokban képviselői ügyfélszolgálati irodákat hoztunk létre. Néhány éve újrászerveztük szolgáltatásainkat, így továbbra is teljes jogú képviselői irodáinkban fogadjuk Baján, Kalocsán,

Kiskunhalason ügyfeleinket, alkalmanként pedig kihelyezett ügyfélszolgálat-tal állunk rendelkezésükre Kiskunfélegyházán és Kiskőrösön a települési önkormányzatokkal együttműködésben. A szó szoros értelmében soha nem volt tagtoborzás kamaránkban. A kezdetekkor a jogszabályok tették kötelezővé a tagságot, később pedig az önkéntesség elvét alkalmazták a rendelkezések. A BKM KIK mindig a nagyobb területi kamarákhoz tartozott, így közel 1300 önkéntes tagjával ma is az ország egyik legnagyobb taglétszámú területi kamarája.

– Hogyan, milyen eszközökkel segítik a vállalkozásokat, vállalkozókat?

– A digitalizált világ – minden előnye mellett – jelentősen csökkentette a személyes kapcsolatok erősödését, az individualizmus beköszöntevel igencsak nehéz az összetartozás, a közös cselekvés szemléletét erősítve hálózatos együttműködéseket szervezni, serkenteni. Talán ez a jelenkori kamarák legnagyobb feladata és kihívása. A BKM KIK vezetősége és munkaszervezete amellel elkötelezett, hogy a legmagasabb minőségű egyéni és társas vállalkozásokra szabott szolgáltatási körrel segítse tagjait és az illetékessége alá tartozó gazdasági szereplőket. Évről évre újítjuk, frissítjük azt a kínálatot, amelyet a hozzánk forduló számára magasan képzett kollégáinkkal és szakértőinkkel tudunk biztosítani. Hiteles és gyors információkövetéssel, az online kommunikáció minden eszközével igyekszünk könnyebbé tenni vállalkozásvezetőink napi döntéseit, cégeinknek a gazdasági világ változásaihoz való illeszkedését, alkalmazkodását. Rendezvényeink sokasága és szakmai minősége is olyan lehetőségeket biztosít az érdeklődők részére, amelyeket piaci árviszonyok mellett csak jelentős anyagi ráfordításokkal tudnának megszerezni. Fontos sajátosságunk, hogy „kapcsolati tőkét” működtetünk, éppen ezért vagyunk képesek az egyedi és személyre, cégre igazított kiszolgálásra. A tagság képes ennek a tőkének a valódi értékeit megtapasztalni, birtokolni.

– A Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara tagjaira mennyire jellemző az országos, sőt, külföldi jelenlét?

– Bács-Kiskun megye ipari fejlődése az elmúlt másfél évtizedben jelentősen felgyorsult, elsősorban a betelepülő külföldi tőkének köszönhetően. Elmondhatjuk azt is, hogy saját termelő vállalkozóink zöme is legfőképp exportra termel. Kamaránknak kezdetek óta van külügyi és külkereskedelmi irodája, amellyel nagyon színes, sokoldalú tevékenységet lát el, mindenekelőtt európai viszonylatban. Kezdetektől részt veszünk nemzetközi gazdaságfejlesztési programok megvalósításában, sokszor járunk el a megye gazdaságának külhoni képviseletében, nemzetközi vámokmányokat hitelesítünk közfeladatként, ugyanakkor gyakran szervezünk célországok szerinti tanulmányutakat, kiállításokat, rendszeresen tájékoztató rendezvényeket, nemzetközi jog és adózás témakörében is. Jelentős eredményeink vannak az üzleti kapcsolatok szervezésében. Kiemelt partnerséget ápolunk szerb, német, olasz és román, legfőképpen erdélyi kamarákkal. Irodánkkal képviseljük a térségünkben szegedi központú Enterprise Europe Network üzleti partnerközvetítő hálózatot. Ezekon felül kecskeméti székházunkban magunk mellett tudhatjuk az Eximbank Zrt. és a CED Közép-európai Gazdaságfejlesztési Hálózat Nonprofit Kft. képviseleti irodáit, amelyekkel intézményes együttműködéseket ápolunk.

– Milyen események, kiadványok segítik azt, hogy a kamarai tagok jobban megismerjék egymást, egymás munkáját, esetleg üzleti, partneri kapcsolatba kerüljenek egymással?

– Tájékoztató fórumaink, rendezvényeink a legismertebbek, legkedveltebbek. Ezekon több ezer vállalkozás fordul meg éves szinten. Ezért is fontos hangsúlyoznunk, hogy a kamarai hozzájárulás ellenszolgáltatásaként jelentős arányban díjmentesen látogathatók. Az év során 10 alkalommal jelenik meg magazinunk Gazdasági Ablak címmel. Szolgáltatási kódexünk évről évre frissül, minden esetben honlapunkon elérhető. Online kiadványainkat is ezen a felületen lehet megtekinteni. A NAV-val közös TOP100 kiadványunk

minden évben ősszel jelenik meg, mert elengedhetetlennek tartjuk, hogy számot adjunk megyénk legnagyobb vállalatának kiemelkedő eredményeiről, adatokról, amelyek szakszerű hatósági elemzése nagyban segíti a gazdasági prognózisok felállítását, illetve a vezetői döntéseket.

– Ön szerint az elkövetkezendő 25 évre, annak változásaira könnyebb vagy nehezebb lesz felkészülni, reagálni, mint elődeinek az első 25-re?

– Jósolni igen nehéz, távol is áll tőlem és a szervezetünkől. Amit jól látunk makro- és mikro gazdasági szinten az az, hogy egyre gyorsabban működik a világ, nagyon gyakoriak a változások, most

„Eddig is törekedtünk arra, hogy ne hivatali arcunk legyen...”

már a válságok is, amelyek bizonytalanságot, kitettséget hoznak a gazdaságba, társadalomba egyaránt. Sokkal több figyelemre, alkalmazkodóképességre, változást tűrő és gyors reagálást igénylő képességre van és lesz szükségünk. Sokkal nagyobbak lesznek kockázataink, de az is elképzelhető, hogy a rendszerszintű nyereségeink is, amennyiben jól sáfárkodunk eszközeinkkel, adottságainkkal, lehetőségeinkkel, komoly szellemi tudásunkkal és kitartásunkkal. A magyar gazdaság teljesítménye kimagasló volt az elmúlt években az Európai Unió viszonylatában. Bárminek is tesz ki bennünket a jövő, ezeket az eredményeket szükséges megőriznünk, ezekre alapozva leszünk képesek a további fejlődésre.





KÖZTERÜLETI FEJLESZTÉSEK A VÁROSI NAPTÁRBAN

Több, különböző jellegű közterületi, közúti, infrastrukturális fejlesztés várható idén Kecskeméten. Ezek apropóján kérdeztük dr. Orbán Csabát, az önkormányzat városüzemeltetési osztályának vezetőjét (képünkön), kiemelten például a Centrum Áruház környékének belvárosi rekonstrukciójáról is.

A BELVÁROS ÚJABB SZELETÉNEK REKONSTRUKCIÓJA

A belváros rekonstrukciójának újabb lépéseként tavasszal elindul a Centrum Áruház környékének felújítása. – A forrás rendelkezésre áll, külön engedélyre itt nincs szükség, a kivitelezőt kiválasztottuk – közölte az osztályvezető. Elmondta, felújítják

a kiskörút burkolatát a Koháry István körúti szakaszon, az OTP-től a piarista gimnáziumig. Szintén új aszfaltburkolatot kap a Horváth Cirill tér (a Centrum és a piac közötti közterület). Új jelzőlámpás csomópont alakul ki a Jókai utca, Piaristák tere, Horváth Cirill tér csomópontjában, mely nemcsak a gyalogátkelőket, hanem mind a három közúti ágot irányítani fogja.

A Koháry körúton és a Horváth Cirill téren megújulnak a parkolók is a Centrum Áruház körül. Ezeken a helyeken az aszfaltot térburkolat váltja majd a parkolósávokban. Szintén térburkolatra cserélik a Centrum környékének járdafelületeit is, mintegy 6000 négyzetméteren. Fontos új elemként pedig az eddigi rideg burkolatok egy részét zöldfelületek tarkítják majd.

A felújítás a zsúfolt, forgalmas közterületek miatt természetesen korlátozásokkal jár majd, de az építés szervezése során törekszenek majd arra, hogy ez a lehető legkevesebb



kellemetlenséggel járjon. – Az a szándékunk, hogy a Branyiszko köz – a piaccsarnok és a piarista rendház közötti utca – az Erdősi Imre utcától a Horváth Cirill tér felé mindig átjárható legyen – mutatott rá dr. Orbán Csaba.

A munkálatok a Horváth Cirill téren szükséges víziközmű-rekonstrukcióval indulnak várhatóan március végén, és a nyár közepére fejeződnek be.

HETÉNY RÉGI VÁGYA TELJESÜL

Szemereyné Pataki Klaudia polgármester még az önkormányzati választások előtt ígéretet tett arra, hogy ebben a választási ciklusban megépülhet Hetényegyháza gyakran emlegetett lakóútja, a Hetényvezér utca. Küszöbön a megvalósítás, ebben az évben a Helikon és a Posta utca közötti szakasz fog megvalósulni. A Posta utca és a Huszka utca közötti szakasz megépítését pedig 2021-re tervezik.

– Most kezdődik a korábban már elkészült engedélyes tervek felülvizsgálata és hatósági engedélyeztetése – mondta kérdésünkre a Hetényvezér utca lakossági utépítésével kapcsolatban dr. Orbán Csaba –, az első ütem kivitelezését erre az évre tervezzük.

A kecskeméti polgármesteri hivatal városüzemeltetési osztályának vezető-

je kiemelte, a beruházás első szakaszához szükséges forrás, 130 millió forint már rendelkezésre áll. – A tervezés után az engedélyeztetés kilencven napot vesz igénybe, s ha az lezajlott, eredményes közbeszerzési eljárást követően elkezdődhet, majd még a téli időszak előtt be is fejeződhet a munka.

Így az út végül megépülhet a teljes, jelenleg burkolatlan szakaszon, a Huszka Lajos utcától a Helikon utcáig. (A Helikon és a Darányi Ignác utcák közötti részt már korábban leaszfaltozták.)

A munkálatok megkezdéséhez magáningatlan-részek kisajátítására nincs szükség, az önkormányzat tulajdonában áll a szükséges terület. Azonban épp a lakosság kertjeinek védelmében és az utca változó szélessége miatt nem egységes keresztmetszettel épül meg a pormentes burkolat. A lakóúti funkció ellátásának igényével készül új nyomvonal a Huszka és a Muskátli, valamint az Alkotmány és a Helikon utcák közötti részen három méter, a Muskátli és az Alkotmány utcák között mintegy 4,25 méter szélességben valósul meg.

Korábban felmerült, hogy esetleg egyirányúsítanák a Hetényvezér utcát, de egyelőre nincs szó erről. – Ha az új autópálya-bekötés után olyan lényegi átrendeződést tapasztalunk



Régi vágya a hetényegyháziaknak, hogy megépüljön a szilárd burkolat a Hetényvezér utcán. Küszöbön a megvalósítás, ebben az évben a Helikon és a Posta utca közötti szakasz fog megvalósulni. A folytatást a Posta utca és a Huszka utca közötti szakaszon 2021-re tervezik. Képünkön az utca egy szakasza esőzés után



a hetényi lakóutak közlekedésében, amely indokol valamilyen forgalom-szervezési beavatkozást, akkor és annak fényében újragondoljuk az egyirányúsítást, de addig kétirányú közlekedéssel számolunk – mondta dr. Orbán Csaba.

AZ AUTÓPÁLYA-BEKÖTÉS IS NAPIRENDEN

Az osztályvezető Hetényegyháza autópálya-bekötésével kapcsolatban arról adott tájékoztatást, hogy ebben az évben a területszerzés előkészítése van napirenden, melynek lezárását a jelenleg előreláthatóak szerint jövő év elejére datálják. Az autópálya-felhajtó műszaki előkészítése megtörtént, a műszaki tervek, az építési engedély és a kivitelezés forrásai rendelkezésre állnak. – Most azon dolgozunk, hogy a területszerzéseket és a kivitelező kiválasztását követően a munka nagyjából 2021-ben elindítható legyen – tette hozzá. A bekötőút hossza a Helikon utcától az M-ös autópálya körforgalmáig 2010 méter, burkolatszélessége 6,5 méter. A bekötőút belterületi szakaszán természetesen közvilágítás és kerékpárút is épül.



Javában halad az úgynevezett Déli feltáró út építése, amely a Decathlon mögött vezet majd át a forgalmat a helvéciai út, onnan tovább pedig a Déli iparterület irányába

A fenti beruházással egyidejűleg, de önkormányzati költségvetési forrásból megépül a bekötőút folytatása a Helikon utcától a Tamási Áron utcáig 430 méter hosszon, valamint a Helikon utcát a teljes, 740 méteres szakaszon 5 méterre kiszélesítik, és a burkolat megerősítése is megtörténik.

A KANYARODÓSÁV
IRÁNYA
A KÖNYVES KÁLMÁN
KÖRÚT FELŐL

HALASI ÚT

ELŐKÉSZÍTÉS ALATT A KÁROLY RÓBERT KRT.

Hasonlóan a területszerzési fázisnál tart a Károly Róbert körút megépítése a Margaréta utca és a Budai út – az 5-ös számú főút kivezető szakasza – között. Ez a folyamat nyár végéig lezárulhat, majd akkor lehet megkezdenni például a gáz-, a víz- és az elektromos közművek engedélyeinek beszerzését. Ezután elindul a kivitelezői közbeszerzés, melynek eredményeként – a tervezett beruházás-ütemezés szerint – az érdemi munkavégzés 2021-2022 között történhet meg. A Margaréta utcai és az 5-ös számú főúti csomópont között 756 m hosszban szervízút épül a Károly Róbert körút északi oldalán. Ezenkívül turbókörforgalom létesül az 5-ös út és a Károly Róbert körút csomópontjában; az Irinyi út és a Károly Róbert körút csomópontjában egysávos körforgalom, a Hanusz István utcánál pedig balra kanyarodó sávokkal kiegészített csomópontot alakítanak ki. A teljes hosszban elvá-

lasztott gyalog- és kerékpárút létesül. A Károly Róbert körúton három buszöbölpar kerül kialakításra annak érdekében, hogy a későbbiekben a közösségi közlekedésbe bevonható legyen a térség.

NYÁRTÓL EGÉRÚT A DÉLI GYÁRAK FELÉ

Már a kivitelezési fázisnál tart viszont az úgynevezett Déli feltáró út (hivatalosan Gábor Dénes utca) építése, amely a Decathlon mögött, a Ritz üzemtől kiindulva vezet majd át a forgalmat a helvéciai út, onnan tovább pedig a Déli iparterület irányába. – A Déli feltáró utat szerződés szerint nyár elejére át is adja a kivitelező. Ez a létesítmény majdnem a helvéciai útig kap aszfaltburkolatot, onnan 300 méter hosszban zúzottkővel stabilizált, bitumenes felületzárással víztelenített makadámút vezet ki a helvéciai útig.

Ennek oka Orbán Csaba szerint elsődlegesen az, hogy a helvéciai út bekötésénél úgy kellene egy teljes értékű csomópontot létrehozni, hogy

a környező úthálózat-fejlesztések – például az Izsáki és egyéb kapcsolódó utak megépítése – után, valamint az új utat keresztező, szintén napirenden lévő kiskörösi vasútvonal újraélesztése esetén várható terhelési hatások még nem ismertek. – Ezen adatok nélkül felelőtlenség lenne az új csomópontot méretezni.

Csomópontbővítés Több helyen is

– A Könyves Kálmán körút – Halasi útnál építendő – jobbra kanyarodó sávja nem túl nagy, de megítélesem szerint a Déli iparterület elérhetőségét könnyítő, városszerkezeti szempontból jelentős beruházás. Ez a forgalomgyorsítás még ebben az évben megvalósul, csak úgy, mint a Március 15. utca és a Nyíri út kereszteződésébe tervezett csomópontfejlesztés. Itt egy külön balra kanyarodó sávot építünk a Nyíri útra, az arborétum felől érkezők számára. Ezek a munkálatok a forgalom fenntartása mellett, csak rövid időszaki korlátozással megépülhetnek.

A middle-aged man with grey hair and a goatee, wearing a white button-down shirt, stands in a room. He is leaning on a wooden chair with green upholstery. In the background, there is a large, ornate gold-framed painting on the wall. The room appears to be a formal or official setting.

LEVEGŐ, KÖZLEKEDÉS, HULLADÉK

AZ ÚJ KECSKEMÉTI
KÖRNYEZETVÉDELMI PROGRAM
LEGFONTOSABB KIHÍVÁSAI

INTERJÚ **GAÁL JÓZSEF**
ALPOLGÁRMESTERREL

Elkészült Kecskemét környezetvédelmi programjának munkaanyaga, amely az elkövetkező öt évre irányt mutat a város ilyen irányú törekvései számára. A 200 oldalas dokumentum részletesen taglalja a jelenlegi helyzetet, a tendenciákat, a hozzákapcsolódó cselekvési terv pedig meghatározza az élhetőbb környezet kialakításához szükséges tennivalókat. Gaál József gazdaságfejlesztésért felelős alpolgármester mutatott rá a program legfontosabb elemeire.

– Dióhéjban mit kell tudni a 2020–2025 közötti időszakra összeállított kecskeméti Környezetvédelmi Program és Cselekvési Tervről?

– A dokumentum elkészítése törvényi kötelezettség. Az előző anyag a 2014–2019-es időszak céljait és feladatait foglalta össze, melynek hatálya lejárt, ezért időszakúvá vált ennek felülvizsgálata, aktualizálása, illetve az új, 2020–2025 közötti időszakra szóló Környezetvédelmi Program és Cselekvési Terv megalkotása.

A nagyon alapos, 200 oldalas szakanyag, a környezetvédelmi program céljainak meghatározása mellett, részletesen taglalja a környezeti elemek (levegő, víz, termőföld, talaj, táj stb.) állapotát, pillanatnyi helyzetét. A dokumentum kitér Kecskemét épített környezetének állapotára, a jellemző folyamatok bemutatására, a környezet-egészségügyi vonatkozásokra, továbbá feltárja a hulladékkezeléssel, a zaj- és rezgésterheléssel kapcsolatos tudnivalókat. Külön fejezet foglalkozik a klímaváltozás, klímavédelem, klímaalkalmazkodás kérdéseivel és a klímatudatosság erősítésének fontosságával.

– Mely területeken mutatkozik a legtöbb városi feladat?

– A környezetvédelmi program munkaváltozatából is jól látható, hogy a három legkomplexebb és legtöbb kihívást tartogató terület:

- a hulladékgazdálkodás, hulladékgyűjtés, illegális hulladéklerakás kérdésköre,
- a levegőminőség, levegőtisztaság állapotával és az üvegházhatású gá-

zok kibocsátásának csökkentésével kapcsolatos feladatok,

- valamint a városi közlekedésből és a gépjárműforgalom növekedéséből keletkező kihívások (pl. területigény, légszennyezés, zaj).

– A hulladékkal kapcsolatos kérdéskörben melyek a legfontosabb teendők?

– A városi hulladékkezelés rendszere alapvetően jól működik, beállt a kommunális és a szelektív gyűjtés is. Ezen a területen elsősorban a hulladékválogatás és -hasznosítás

területén várhatók komoly előrelépések, illetve a már lerakott hulladék mennyiségének csökkentése érdekében keresi a legjobb megoldásokat a város. Problémát jelent viszont a településünkön megjelenő illegális hulladéklerakás.

– Mit lehet tenni a jelenség felszámolása érdekében?

– Teljes politikai és társadalmi egyetértés mutatkozik abban, hogy az illegális hulladéklerakással szemben komolyan fel kell lépni. Az önkormányzat évek óta jelentős erőfeszítéseket tesz a felderítés hatékonyságának javítására (például a bejárásra, a lakossági és civil összefogás erősítésére, az illegális hulladéklerakás bejelentésére), illetve a tettenérésre (kamerák kihelyezése az érintett területekre, nagyobb közterületi rendészeti jelenlét, drón alkalmazása), melyet jogi és pénzügyi eszközökkel igyekszik szankcionálni. A jelzett tevékenységnek a jövőben még hatékonyabbnak, a retorzióknak pedig nagyobb elrettentő erejűnek kell lennie, ezen dolgoznak az érintett szakemberek.



A zöldfelületek arányának emelése a legfőbb prioritások között kap helyet



„A város belsőbb, illetve távhőszolgáltatással már ellátott területein szorgalmazzuk a távhő arányának növelését, a Termostar Kft. által biztosított szolgáltatások további terjesztését”

– Hasonlóan fontos kérdésként taglalja az anyag a levegőminőséget, a levegő tisztaságának védelmét, illetve az üvegházhatású gázok kibocsátásának csökkentését...

– Igen, ami egy rendkívül fontos és összetett intézkedési terület. Sajnos manapság nehéz megítélni a város valós légszennyezési állapotát, hiszen a város területén mindössze egy automata mérőállomás működik, az Árpád-városban, a Tóth László sétányon. Ahhoz, hogy hitelesebb képet kapassunk a város légszennyezettségi állapotáról, valamint minél pontosabb lakossági tájékoztatást tudjunk biztosítani, az önkormányzat kezdeményezi a város területén további két mérőállomás kialakítását, ennek érdekében hamarosan elindulnak az egyeztetések az érintett hatóságokkal.

– Légszennyezés tekintetében nagy különbségek lehetnek az egyes városrészek között. Miből adódhat ez?

– Például a tanyás, zártkerti területeken, valamint a családi házas övezetekben gyakoribb a szilárd vagy vegyes tüzelés alkalmazása, amely levegőminőség-romlással jár. Jól látszik a mérési eredményekből. Emellett az elmúlt évtizedben a közúti forgalom is több mint 30 százalékkal növekedett, s a térségek között természetesen nem egyenletes a forgalom megoszlása. Az igazi gondot mégis a lakossági vegyes tüzelésű kályhák, illetve az abba válogatás nélkül beledobott és eltűzelt mindenféle „szemét” okozza.

A helyzet kezelése nem könnyű, hiszen a fűtés nagyrészt anyagi kérdés. Ugyanakkor a növekvő bérek ellenére – melynek következtében sokkal többen képesek megvenni a jobb minőségű tüzelőanyagokat – még mindig élnek a rossz beidegződések és a felelőtlen fűtési gyakorlatok.

A helyzet javítása érdekében – több szabályozási lehetőség mellett – igyekszünk kidolgozni egy olyan gyakorlatot, amivel ösztönözni lehetne a városban a korszerűbb fűtési technológiák elterjedését. Azokon a területeken, városrészekben, ahol nem



épült ki a vezetékes gázfűtés lehetősége, ott esetleg napelemmel, korszerű „inverteres” hűtő-fűtő légkondicionálókkal, illetve napkollektorral működtetett fűtés kialakításának elősegítésére vannak jelenleg támogatási formák. De folyamatosan keresi az önkormányzat

– anyagi lehetőségei függvényében
– az egyéb hőszigetelési és fűtési korszerűsítési programok (pl. panelprogram, Otthon Meleg Program)

kiegészítő támogatási lehetőségeit is. A város belsőbb, illetve távhőszolgáltatással már ellátott területein szorgalmazzuk a távhő arányának növelését, a Termostar Kft. által biztosított szolgáltatások további terjesztését. Ki kell

emelni, hogy az újonnan már átadott és a jövőben átadásra kerülő új önkormányzati intézményekben – a klímabiztonság jegyében – ugyancsak távhővel történik az épületek fűtése.

A Termostar Kft. egyébként a megvalósított és folyamatban lévő fejlesztéseinek köszönhetően már a távhőszolgáltatás közel 11.656 lakástulajdonos és 224 db egyéb közületi fogyasztó

számára biztosít egyre magasabb színvonalú, versenyképes és környezetkímélő fűtési megoldást. Ezt a célt szolgálja a jövőben az a 20+5 megawatt teljesítményű biomassza-fűtőmű is, amely már a következő évtől

biztosíthat megújuló energiaforrásból származó hőenergiát.

– Homokhátságon élünk, a por hogyan befolyásolja a levegőtisztaság alakulását?

– Jelentős kihívás a szálló por mennyisége. A porszenyezés egy jelentős része Kecskeméten természetes eredetű. A város közigazgatási területének északi, északnyugati, nyugati, valamint középső délkeleti részén a jellemző talajtípus a futóhomok. Az uralkodó szélirány pedig a nyugati, északnyugati, ami 20-30 kilométeres távolságból is a város belsőbb területei felé szállítja a szálló port. Kecskemét számára ezért fontos a homoktalajok megkötése, az uralkodó szélirány felőli zöldterületek védelme, például a zöldfolyosóval; a zöldterületek mennyiségének és minőségének javítása, a parlagon hagyott területek csökkentése. Hamarosan elindul Kecskemét Zöldinfrastruktúra Hálózat Nyilván- tartási, Védelmi, Fenntartási és Fejlesztési Tervének (ZI Terv) megalkotása, amely a zöldfelületek teljes körű felmérésén kívül, rögzíti majd a városi fásítási, zöldítési – zöldtetők, zöld térfalak kialakítá-

sának elősegítése –, parkosítási és parkgondozási feladatait is. Emellett az elmúlt években elindult sikeres zöldítési programjaink – például a „fogadj örökbe egy parkot”, az út menti és közterületi fásítások, a közösségi kertek kialakítása – is folytatódnak.

– Az egyre kiszámíthatatlanabb csapadékhullás mellett a város hogyan tervezi a zöldfelületek fenntartását, öntözését?

– Változtatni szeretnénk az eddigi csapadékvíz-gyűjtési, -kezelési és -hasznosítási gyakorlatunkon. Ennek lényege, hogy a burkolt területeinkről összegyűjthető csapadékvíz minél nagyobb hányadát szeretnénk a város területén tartani. Újabb felszíni záportározót kívánunk kialakítani, melynek helyét már kiszabályozta az önkormányzat, továbbá a város több

Az igazi gondot a lakossági kályhákban eltűzelt szemet okozza

pontján is felszín alatti tározók létesítését tervezzük, melyeket az anyagi lehetőségek függvényében szeretnénk mielőbb megvalósítani. Ezekből történhetne meg közparkjaink és zöldterületeink öntözése. Növelni kell mind a csapadékvíz-beszívárgást elősegítő zöldfelületek, mind pedig a vízáteresztő burkolatok arányát.

– A levegőtisztaságot, a légszennyezést, de még a CO₂-kibocsátást is meghatározza az ön által is említett egyre növekvő gépjárműforgalom. Hogy lehetne városi szinten a közlekedés környezetszennyező hatását csökkenteni?

– Tovább szeretnénk folytatni a kerékpáros közlekedés feltételeinek a javítását, így törekszünk a kerékpárforgalmi hálózat – kerékpárutak, kerékpársávok, kerékpáros nyomok – korszerűsítésére, új hálózati elemek kiépítésére. Az eddigi elvégzett munka kapcsán kapunk kritikát és elismerést egyaránt. Januárban vetjük át az Innovációs és Technológiai Minisztériumban a „kerékpárosbarát település” címet; a városok összevetésében az első helyen végeztünk. Az országos versenyben értékelték a város erőfeszítéseit, hiszen az

elmúlt 5 évben mintegy 30 kilométernyi új kerékpárforgalmi létesítmény jött létre Kecskeméten. Tisztában vagyunk azonban a hiányosságokkal, a szakmai és lakossági igényekkel, melyeket a jövőben igyekszünk minél inkább kezelni, tudjuk, van még bőven teendő.

Kecskemét gazdasági fejlődésével párhuzamosan jelentős mértékben növekedett a városban regisztrált gépjárművek száma. 2018-ban már 60.934 darabot jegyeztek, ami 10 év viszonylatában 21,9%-os növekedést jelent. Ezzel párhuzamosan – kecskeméti léptékben – szédítő ütemben, az elmúlt évtizedben évente átlagosan több mint 3%-kal növekedett a gépjárműforgalom! A jelzett folyamatok nemcsak a közúti közlekedésben, a parkolásban, de a közlekedésbiztonság és a környezetvédelem területén is számos kérdést vet fel.

Már rövid- és középtávon törekednünk kell a belvárosban az autós közlekedés visszaszorítására, amely egyrészt szabályozási eszközökkel, például csökkentett forgalmú zónák kijelölésével, a kiskörút szerepének módosításával, a felszíni parkolási díjak emelésével, másrészt pedig a közösségi közlekedés szolgáltatási színvonalának növekedésével érhető el (P+R rendszer kialakítása, a belvá-

ros teljes buszhálózati lefedése, utastájékoztatás fejlesztése, elektronikus jegy- és bérletrendszer bevezetése).

A közösségi közlekedés fejlesztése érdekében felállt az új cég, a Kecskeméti Közlekedési Központ Kft. Elindult az új tömegközlekedési szolgáltatás, amely az új buszok beállításával az ország egyik legmodernebb és legfiatalabb járműállományával fog rendelkezni. A buszmenetrend összeállítása kapcsán is egy nagyon komoly interaktív munka folyik, a megvalósítható lakossági javaslatokat igyekszik a közlekedési központ beépíteni a menetrendbe. Hosszabb távon a fejlesztési stratégia már elektromos buszok beszerzésével számol, ami összhangban van a kormányzati tömegközlekedési és éghajlatvédelmi célkitűzésekkel, hiszen 2022-től az újonnan forgalomba állítandó buszok már csak elektromos hajtással rendelkezhetnek.

– A város egyéb részein miképpen kívánják csökkenteni a gépjárműforgalomból származó légszennyező anyagok kibocsátását?

– Kiemelt fejlesztési elképzelés a közúti forgalom optimális – lehető leggyorsabb – levezetése, amely

Kecskeméti léptékben szédítő ütemben, az elmúlt évtizedben évente átlagosan több mint 3%-kal növekedett a gépjárműforgalom



részben forgalomtechnikai beavatkozásokkal, részben a csomópontok korszerűsítésével, valamint a közúthálózati hiányok felszámolásával lehetséges.

A forgalom hatékony – a lehető legoptimálisabb – levezetését szolgálhatja az a kísérleti mintaprogram, amely a GAMF informatikai tanszékével együttműködésben és további helyi szakemberek bevonásával egy környezeti alapú forgalomirányítási rendszer kialakítását célozza. Ennek lényege, hogy a kiválasztott városi útszakaszokon szenzorok érzékelik a forgalom nagyságát és lefolyását, ezek pedig adatokat küldenek egy vezérlőegységhez, amely a csomópontokban elhelyezett információs táblákon mutatná meg, hogy a különböző forgalmi irányokban a belváros elérése hány percet vesz igénybe. Ez a rendszer a tervek szerint kiegészül még egy légszennyezést érzékelő szenzorhálózattal is, amely a forgalomból származó légszennyezést mutatja. A fejlesztés második fázisában a forgalomirányítást aktívvá lehetne tenni a jelzőlámpák informatikai alapú vezérlésével, amely nemcsak a forgalom nagysága, hanem a kibocsátott káros

anyag mennyisége alapján is képes lenne a jelzőlámpák vezérlésére, így a gépjárműforgalom hatékonyabb levezetésére.

Másik lehetőség a kétszer kétsávos utak esetében az a Németországban már alkalmazott megoldás, ahol a munkakezdéshez, illetve annak végéhez alkalmazkodóan, a városba befele, illetve kifele a csúcsidő függvényében három sávra lehetne bővíteni a kapacitást a terheltség függvényében. A gépjárműforgalom csökkentését azonban inkább szolgálná a közösségi közlekedés szerepének növelése és előnyben részesítése. Ebben az esetben is a kétszer kétsávos utakon kialakíthatók

M5-ös autópályába. Ez utóbbi célja a megnövekedett hetényi forgalom jobb elosztása. Hasonló cél vezérelte a Homokbányánál a Déli elkerülő út kiépítését is, amely a ballószögi, kadafalvai és környékbeli autósok számára nyithat újabb közlekedési csatornát, terhelmentesítve ezzel az Izsáki utat, melynek 2x2 sávosa fejlesztésére ugyancsak készülnek a műszaki tervek.

– Az eddig elhangzottakból is jól látható, hogy a környezetvédelmi program milyen összetett és mennyi területet érint. A készülő cselekvési tervvel szintet léphetünk az elkövetkező öt év alatt? Mi a víziója?

– Mi azt az instrukciót adtuk a dokumentum előzetes elkészítéséhez, hogy egyrészt a legaktuálisabb, a város élıhetőségét alapvetően meghatározó és a lakókat leginkább érintő témákra kell koncentrálni, és olyan programokat kell

kialakítani, amelyek végrehajthatók és – a város anyagi lehetőségeit figyelembe véve – finanszírozhatók. A környezetvédelmi program cselekvési tervében rögzített programokat be kell építeni az önkormányzat éves feladattervébe, biztosítani kell hozzá a forrásokat, továbbá meg kell határozni a felelősöket és számon kell kérni az elvégzett munkát. Én ebben optimista vagyok. Nem egy tudományos dokumentumot szeretnénk készíttetni – noha a dokumentum tudományos háttere adott –, hanem egy kézzelfogható, érthető és végrehajtható városi programra van szükségünk.

Az előzetes munkaanyagot széleskörű társadalmi vitára bocsátottuk, melynek során sok javaslat érkezett be szakmai és társadalmi szervezetektől. Ezek döntő részét figyelembe vettük az anyag készítésénél. Terveink szerint az áprilisi vagy májusi közgyűlésen kerül majd elfogadásra.

(További részletek, valamint Kana-
las Imre, a program készítőjének
kommentárja a Hírös.hu-n olvasható.)

A lakókat leginkább érintő témákra végrehajtható programokat kell kialakítani

lennének állandó vagy dinamikus (csúcsidőszakban ezeket a sávokat csak buszok használhatnák) buszsávok, melyek kiszámíthatóbb menetidőt tennének lehetővé.

A hatékonyabb forgalomlevezetést, s ezen keresztül a kisebb légszennyező anyag kibocsátását szolgálják a kecskeméti forgalmi csomópont-korszerűsítések is, melyek közül több már meg is valósult az elmúlt években. Gondoljunk csak a körforgalmakra az aluljárónál, az arborétumnál, a Szent László krt. – 5-ös főút kereszteződésében vagy a felújított 54-es főúton. További csomópontfejlesztések is várhatók például a Könyves Kálmán krt. – Halasi út, a Nyíri út – Március 15. utca kereszteződéseiben, valamint kórházi körforgalom kiépítésével.

Ugyancsak a gépjárműforgalom arányosabb elosztását szolgálja a közúthálózati hiányok felszámolása. Ennek keretében épült meg a Csálánosi körút, illetve előkészület alatt van a Károly Róbert körút kikötése a Budai útra, vagy Hetényegyháza bekötése az északi elkerülőbe és az





Új tulajdonos kezében a Heliport

Legutóbbi találkozásunkkor Larról beszéltünk dr. Várady Zoltánnal, a Városi Alapkezelő Zrt. vezérigazgatójával, hogy a Kecskemét Fejlődéséért Alap szerződést kötött a budapesti székhelyű Infogroup Zrt.-vel, és létrehoztak egy közös céget. A Déli Ipari Park Kft. 2019 végén megkezdte működését, a Déli Ipari Park fejlesztését, majd egy érdekes fordulattal Kadafalva felé vette az irányt, ahol megvásárolta a Technik-Park Heliport Kft.-t.

– Ahhoz képest, hogy legutóbb a tervekről beszélgetve elhangzott, az egyik fő cél a Déli Ipari Park fejlesztése, most egy teljesen új projekt, az 1995 óta működő kadafalvi Technik-Park Heliport Kft. megvásárlása a téma. Adódik a rendkívül egyszerű kérdés: hogy is van ez?

– Valóban a Déli Ipari Park fejlesztését tűztük ki, mint elsődleges célt, azonban sajnálatos módon – rajtunk kívülálló okokból – lassabban haladt annál, mint ahogyan azt mi terveztük. Nagyon jó alapokkal indultunk, hiszen a Mercedes-gyár elindította a második üzemének építését, ehhez kapcsolódóan pedig már jó pár beszállító jelentkezett, akik potenciálisan keresték a helyüket Kecskeméten. Azonban amikor megállt a kecskeméti építkezés, és kiderült, hogy a további lépések az autóipar átalakulása miatt tolódnak, egyértelműen befolyásolta a beszállítók döntéseit is. Nem tudni, milyen folyamatok következnek, és ehhez részükről mire, azaz milyen jellegű beszállítóra lesz szükség. Emiatt a Déli Ipari Park esetében, ahogy elindult az érdeklődés a beszállítók részéről, úgy jelenleg is állt. Itt a HIPA segítségével igyekszünk más iparágakat is megcélózni.



szülte a döntést: értékesítik a Heliportot, a pénzt pedig arra a struktúra-átalakításra fordítják, amire szükségük lesz az elektromotor térnyerésével.

– **Kecskeméten igencsak magasak az ingatlanárak. Így is megérte? Nyereséges lehet a projekt?**

– A Heliportba két ok miatt szálltunk be. Egyik, hogy pénzügyileg jó és biztonságos befektetés. Biztonságos, mert – bár a fő küldetésünk a fejlesztések, új beruházások elősegítése – az se mindegy, hogy ahova a pénzünket tesszük, az mikor kezd el hozamot termelni. Ebben az esetben pedig egy, már meglévő egységről beszélünk, amely teljes egészében bérbe van adva, nyereségesen működik az első perctől fogva.

A cél: hozzájárulni Kecskemét gazdaságfejlesztéséhez

Tehát mindenképpen biztonságosabb, mint egy új fejlesztés. A másik oka, hogy ahhoz képest, hogy az ingatlanpiaci árak valóban magasan vannak, jó áron sikerült az ErlinKlingerrrel megállapodni. A vételár tekintetében a malmunkra hajtotta a vizet, hogy nekik a gyorsaság volt a prioritás. Hiszen egy tőzsdei cégről beszélünk, mely számára fontos volt időben jelezni a már említett stratégiaváltást. Így jött létre az üzlet, viszonylag gyorsan és jó áron, még 2019 végén.

– **Milyen pénzügyi háttérrel valósult meg a befektetés?**

– Az Infogroup szakmai vezetése mellett még egy pénzügyi befektető került bevonásra tulajdonrészszel, valamint a Raiffeissen Banktól vett fel a befektetői konzorcium nagyon kedvező kamatozású hitelt, amellyel kifejezetten jó pénzügyi megtérülést tudunk biztosítani. Hiszen ahhoz az üzleti hozamhoz képest, amit az ingatlanvételezárral szemben a befolyó bérleti díjak biztosítanak (vagyis az operatív működésből származó hozamnyereség), a kamatszint most jóval alacsonyabb. Ha pedig úgy tudjuk a finanszírozást megkonstruálni, hogy egy alacsonyabb kamatozású hitelt veszünk fel, akkor azt a bizonyos, tulajdonosi ágon jelentkező nyereséget tovább tudjuk növelni a bankkamat

és a tényleges működési cash flow közötti különbséggel. Tehát ilyen értelemben azt azért elmondhatom, hogy bizonyos esetben, euroalapon megközelítjük, sőt meg is haladjuk a 10%-os megtérülést.

– **Nyereség tekintetében milyen időintervallumban terveznek?**

– A gazdaságban most nem a gyors döntések időszakát éljük, hanem egyre inkább egy óvatos kivárás a jellemző. Elég hosszú volt a konjunktúra ahhoz, hogy kisebb legyen az esélye a további nagyberuházások előrehaladásának. Az új szereplők lassabban fognak jelentkezni, hosszú évek fejlesztéseit vettük tervbe, amikor ezt a befektetést eszközöltük.

– **Hogyan határozták meg az új célokat?**

– A fő célunk ezzel a lépéssel nem feltétlenül egy már létező ipari park működése, itt is van egy mögöttes célunk. Ez pedig az, hogy itt is van lehetőség további fejlesztésekre. A mi alapvető küldetésünk, hogy Kecskemét gazdaságfejlesztéséhez úgy járuljunk hozzá, hogy olyan beruházásokat tudunk generálni, amelyek aztán újabb munkahelyeket teremtenek, további árbevételt és ezáltal iparűzési-adó-bevételt termelve a városnak.

– **Milyen fejlesztési lehetőségeket kínál a Heliport, mi lesz a Déli Ipari Parkkal?**

– A Heliport durván 30 hektár, ennek egyharmada, 10 hektár már be van építve ipari csarnokokkal (mintegy 40 000 négyzetméternyi beépített terület), a maradék 20 hektár pedig további fejlesztési lehetőségeket kínál. Bár itt is igaz, hogy a jövőbeni fejlesztésekben sokkal megfontoltabbak az érdeklődő ipari szereplők, de azért mi már most hallátnk egy magyar vállalkozást, mely hosszabb távon egy 5000 négyzetméteres csarnokot szeretne itt, Kecskeméten létrehozni, őket már nagy valószínűséggel a Heliport területén tudjuk kiszolgálni. Ők még idén el akarják indítani a csarnoképítést. Emellett a Déli Ipari Park ugyanilyen fontos láb. Akik jönnek, választhatnak, az a koncepciónk jelenleg, hogy szétválasszuk a két üzleti modellt. Aki bérelne, azt várjuk a kadafalvi Heliport területén, aki saját csarnokot szeretne, annak a Déli Ipari Parkot javasoljuk. Utóbbi számára értékesítjük az előkészített, infrastruktúrával ellátott területet, ő pedig épít rá, amit és amennyit szeretne. Persze a főszabálytól mindig lehet eltérés és kivétel, mert a vevő az első, amit ő szeretne, azt a megoldást alkalmazzuk.

– **És akkor jött az isteni csoda?**

– Nem, inkább egy korábbi jó döntés eredményének mondanám. Befektető partnerünket, a budapesti Infogroupot megkereste még tavaly év elején az egyik nagy nemzetközi ingatlanügynökség, akiket a kadafalvi Technik-Park Heliport Kft. tulajdonosa bízott meg az ingatlan értékesítésével. Ők pedig szóltak nekünk.

– **Ha a Heliport jól működik, miért adja el a tulajdonosa?**

– A tulajdonos, az ElringKlinger AG, a hengerfejtömítések specialistája a világ összes kontinensén jelen van mint autóipari beszállító, de ez az egyetlen saját tulajdonú ipari parkja. Tehát igazi területe az alkatrészgyártás, az ingatlanbiznisz nem stratégiai tevékenysége. Így az autóipart érintő konjunktúra-bicsaklás

MEGNYÍLT

KECSKEMÉT LEGNAGYOBB MEDENCÉS SZAKÁRUHÁZA!

gépészet és karbantartó eszközök, fehér termékek, masszázsmedencék, uszodavegyszerek, medencefűtés, strandcikk, SUP-ok, trambulinok, kész kerti medencék, medencefűtés, strandcikk, SUP-ok, trambulinok, kész kerti medencék, medencefűtés, strandcikk, SUP-ok, trambulinok, kész kerti medencék



AQUALING
medenceáruház

KECSKEMÉT, BATTYÁNY UTCA 21.

aqualing.hu

MÉLY VÍZ, NEM CSAK ÚSZÓKNAK!

Az önkormányzat jogi osztályának vezetése után ugrott fejest egy újabb mély vízbe március 1-jén. Igazán testhezálló feladat ez az egykori profi vízipólósnak, aki egyértelműen nem csak megúszásra játszik. Nemcsak a ziccerek kihasználására törekszik, hanem csapatával közösen munkálkodik azok kidolgozásán is. Dr. Patay Balázssal, a Hírös Sport Nonprofit Kft. új ügyvezetőjével beszélgettünk.



– Hogyan merült fel az ön neve a pozíció kapcsán? Megpályázta? Megkeresték?

– Mivel a polgármesteri hivatalban a jogi osztály vezetőjeként szorosan együtt dolgoztam a város vezetésével, ezért jól ismertek. Munkám során az önkormányzat képviselője és egyéb jogi munkák mellett vagyongazdálkodás jellegű feladatokat is elláttam az osztályunk, többek között az önkormányzati tulajdonú gazdasági társaságokkal kapcsolatos tulajdonosi jogkövek gyakorlását.

Működésem alatt számos, a Hírös Sport Nonprofit Kft.-vel kapcsolatos döntést

készítettünk elő, tehát a cég működését tulajdonosi oldalról elég jól ismerem, így kerültem képbe, mely felkérést örömmel elfogadtam. Mindig is érdekelt a gazdasági társaságok világa, mert jogász mellett közgazdasági végzettségem is van, és szerettem volna kipróbálni, milyen is az, amikor a saját elképzeléseimet meg tudom valósítani egy szervezet életében.

– Igazi mély víz ez a jogi pálya után. Bár, a mély víz nem lehet akadály egy egykori vízilabdásnak.

– Mint mondtam, vagyongazdálkodási feladatokat is el kellett látnom a korábbi munkám keretében, tehát azt, hogy egy projekt megvalósítása hogyan történik, akár jogi, akár gazdasági oldalról jól ismertem, hiszen ilyen típusú feladatok megvalósításában már részt vettem korábban. Ki kell emelnem természetesen, hogy ez egy fokkal önállóbb és nyilván még felelősségteljesebb feladat lesz.

– Álmatlan éjszakái tehát nincsenek emiatt.

– Nincsenek. Nem vagyok aggodalmaskodó típus, azonban a szükséges „versenydrukk” azért megvan bennem. Azt gondolom, hogy dolgozni kell, és az álmatlan éjszakák helyett inkább a feladatra koncentrálok, illetve megpróbálok pihenni, hogy felkészüljek az új kihívásokra. Mindig is az a típus voltam, aki nem a körülményekkel foglalkozik, hanem a feladattal. Az adott feladatra

kell felkészülni, és azt kell a lehető legjobban megoldani. Ez most éppen az, hogy minél hamarabb és minél több információt gyűjtsek, minél többet tanuljak a kollégáktól, a jövőben pedig a korábbi ügyvezetés által elkezdett folyamatokat tovább folytassam, és a céget még magasabb szintre emeljem. Erre szerződtem.

– Mit tart a legfontosabb feladatának?

– Kiemelten fontosnak tartom a fejlesztések mellett a meglévő vagyon karbantartását. Szükséges a létesítményeink általános állapotának folyamatos monitorozása. Nagyon fontos, hogy az új vagyonelemek esetleges bevonása a jelenlegiek karbantartásával, felújításával együtt valósuljon meg, a források elosztása ennek megfelelően történjen azért, hogy ne sérüljön egy fejlesztéssel a korábban már létrehozott létesítmény színvonalas üzemeltetése.

– Tisztázzuk, hány terület tartozik a Hírös Sport Nonprofit Kft.-hez? Ezeket lehet rangsorolni akár fontosság, akár nyereség tekintetében?

Nem a körülményekkel foglalkozik, hanem a feladattal



Kosárlabda a tavaly júliusban, a szabadidőközpontban átadott sportparkban

tében? Melyek azok a területek ön szerint, amelyek a leginkább változásokra szorulnak?

– A Mercedes-Benz Sport Akadémia egy jó állapotú, közelmúltban is fejlesztett épület (hátsó parkoló épült, napelemek kerültek fel), emellett új létesítmény az atlétikai centrum, ahol megtörtént a két edzőpálya beforgatása és a kültéri világításának kiépítése. Ami a teniszcentrumot illeti, a pályák rendben vannak, a klubházat viszont fel kell újítani. A stadion is működik, de annak fenntartása igen nagy feladat. Viszont a Bóbis Gyula Sportcsarnok nagyon rossz állapotban van. Azzal – forrás függvényében – mindenképp kell kezdeni valamit, ami pedig várhatóan komoly feladat lesz. Az uszoda a legjobb állapotú létesítményeink közé tartozik, a kihasználtsága magas, a vendégek elégedettek, és a strandon is történtek fejlesztések. Az 50 méteres medence felújításával plusz vízfelület alakult a fürdő 25-ös, 50-es medencéje mellett. Nemcsak a látogatók szórakozását, de a vízilabdások munkáját is nagyban segíti.

– Azt hiszem, a Benkó Zoltán Szabadidőközpont megér egy külön fejezetet.

– A szabadidőközpont egy óriási értéke a városnak. Közel a városközponthoz egy mesterséges, ámde mégis természetközeli létesítmény, amelynek a fejlesztésénél, véleményem szerint, kiemelt szempontnak kell lenni, hogy bármilyen terv valósul is meg, a természetközelség ne sérüljön. Nagyon sok ember pont azért jár ide, mert ezt a fajta élményt itt tudja megkapni. A koncepciótervezés elindult még az előző ügyvezetés alatt, és annak folyamatos alakítása, formálása zajlik. Ennek a városvezetés részére történő bemutatása kiemelt feladat. A következő közép-távú időszak megvalósítandó feladatai is leginkább ehhez a területhez kapcsolódnak. De kisebb fejlesztések jelenleg is zajlanak a Benkó Zoltán Szabadidőközpontban.

– Egy hírportálon jelent meg a következő gondolat: A bizott-



DR. PATAY BALÁZS

ság megszavazta a kinevezését, majd az egyik külsős bizottsági tag a végén halkan megjegyezte: „őszinte részvétem”. Valóban nagy teher az örökség?

– Én egy szakmai munkát vállaltam el, nem politikai jellegűt. Nyilván a városvezetés egy politikai terep, ahol minden oldalnak megvannak a saját elképzelései, ez pedig minden területen megjelenik, nyilván ennél a cégnél is, ami természetes. Én normális szakmai és emberi keretek között kívánom ezt a munkát végezni. Nekem az a fontos, hogy ez a cég működjön,

ezek a létesítmények működjenek, és az ehhez szükséges támogatást – teljesen mindegy, hogy azt honnan kapom – szívesen veszem, megköszönöm, és azt megpróbálom beépíteni a cég működésébe.

– Amikor elvállalta a feladatot, volt terv a fejében, amit mindenképp meg akart valósítani?

– Számomra az a prioritás, hogy a Hírös Sport Nonprofit Kft. által üzemeltetett létesítményeket lépésenként tudjuk fejleszteni. Ehhez a város támogatását megkaptam, a

konkrét fejlesztési terveimet be kell majd mutatnom a város részére. Én úgy tudok megalapozottan támogatást kapni a városvezetés részéről, hogyha ezeket látják. Szóban a támogatást idáig is megkaptam, ez pedig számomra garancia arra, hogy ezt majd tovább tudom vinni. Ezekhez a jövőbeli feladatokhoz kell majd támogatást rendelni a forrásokból, melyek azonban viszonylag szűkösek, tekintettel arra, hogy nagyon sok irányból nagyon sok igény van támogatásra a városban, nemcsak a sport, a szabadidősport, hanem más területek felől is.

– Mennyire lesz transzparens a működés?

– Ezt ketté kell választani. A cég működésében vannak olyan, a cég érdekeit érintő – elsősorban az üzleti érdekeit érintő – ügyek, melyek nem lesznek nyilvánosak, egyébként pedig igyekszem, hogy minél transzparensabb legyen a cég működése és annak feladatai. Tehát, ha lesznek fejlesztések, én igyekezni fogok, hogy minél nagyobb körben a nagyközönség elé tárjam azokat. Céлом, hogy a fejlesztési terveket, a megvalósult fejlesztéseket megismerje a város lakossága, és azzal kapcsolatban a véleményét bárki el tudja majd mondani. Hiszen ezek a fejlesztések alapvetően nekik készülnek. Ennek a cégnek az ügyfélköre a város polgársága, így azt gondolom, kiemelten fontos feladat, hogy ők, akik ezeket igénybe veszik, tudjanak ezekről. Ez nekem kifejezetten fontos. Hogy elégedett embereket lássunk. Tudom, ez egy nagyon nehéz dolog, mert annyifajta érdeket kell összeegyeztetni, hogy az tökéletesen sohasem valósítható meg, de ha úgy érzik az érdekeltek, hogy a döntésbe be lettek vonva, és látják, hogy az elképzeléseiket meghallgatják, figyelembe veszik, az már egyfajta sikernek tekinthető.

– Aztán már csak a visszajelzéseket kell valahogy feldolgozni.

– Így van. Az pedig valóban nem könnyű. Amikor az ember kiteszi a lelkét – és én az a típus vagyok, aki igyekszik maximálisan megfelelni az elvárásoknak – és utána nem a

pozitívumot kapja vissza, hanem a negatívumot, azt nem könnyű feldolgozni. De ebben a szakmában ezt el kell fogadni. Egyszerűen nem felelhetünk meg mindenkinek. Döntéseket kell hozni, abban pedig benne van, hogy azok nem lesznek mindenki számára elfogadhatóak. De ez az én felelősségem, ezt nekem kell vállalni, nekem kell ezzel együtt élni. Tudtam ezt, amikor elvállaltam a feladatot. Persze, ennek ellenére nem feltétlen jó érzés a negatív kritika.

– Hogy vértezi fel magát?

– Igyekeztem mindig korrekt viszonyt ápolni mindenkivel, és hiszem, ha a véleményem eltér a másik emberétől, normális



Az uszoda a legjobb állapotú létesítmények között



A szabadidőközpont fejlesztésénél kiemelt szempontnak kell lenni a természetközelség megőrzésének



é tartozik

kommunikációval könnyebb megértenünk egymást. Ebben hiszek, ilyen típusú ember vagyok, aki számára a normális emberi kapcsolatok kiemelten fontosak.

– Ez hogyan csapódik le mindennapi munkája során?

– Mindig arra törekedtem munkám során, hogy a partnerekkel és a kollégákkal egyaránt jó legyen a kapcsolat. Én ennél a cégnél ugyanolyan munkavállaló vagyok, mint bárki más, a cég és az én céljaim csak a munkatársaim által valósíthatók meg, nélkülük nem megyek semmire. Jól tudom, ha nem motiváltak, ha nem érzik, hogy az ő véleményük is számít, sokkal nehezebb elérni a célokat. Én mindig csapatban gondolkodom, lehet azért, mert sportolóként is csa-

patjátékos voltam. Én is a csapat tagja vagyok, nekem akkor kell vezetőnek lennem, amikor a döntéseket meg kell hozni, amikor felelősséget kell vállalni.

– A munkatársak és a partnerek mellett igen fontos a társszervekkel való együttműködés. Ezen a téren voltak anno súrlódások. Ön hogyan kezeli mindezt?

– Mindenképp arra fogok törekedni, hogy minél jobban együtt tudjunk működni mindegyikükkel. Március 1. óta vagyok még csak itt, még nem volt időm felmérni, hogy valóban vannak-e akut problémák. Ami biztos: azon a hídon kell átmenni, amelyik éppen ott van. Ha vannak problémák, a sportszervezetek úgy is jönni fognak és megbeszéljük az esetleges nehézségeket. De jelen pillanatban még nem rendelkezem ilyen információkkal ezen a téren.

– Az élsportból jött, ma is napi szinten végez testmozgást. Úgy tűnik, a legjobb helyen van. Mennyit tesz hozzá a sportolói múlt a munkájához?

– Nem titok, hogy a sportrendezvényeken magam is fel fogok tűnni – esetlegesen résztvevőként is – hiszen ez számomra evidencia. Azt gondolom, hogy a magyar társadalomnak még van hová fejlődnie a sportos életmód területén. Ez a mi legfőbb feladatunk: támogatni, hogy minél több ember vegye igénybe a szolgáltatásainkat, mozogjon, tagja vagy szimpatizánsa legyen valamely sportszervezetnek. Csak ezután következik az, hogy milyen módon tudjuk vállalkozási célra hasznosítani a létesítményeinket. Az esetlegesen meglévő, kihasználatlan kapacitást próbáljuk meg hatékonyan működtetni, a város részéről a szükséges támogatást ezzel is csökkentve. Kis lépésekben haladunk előre, de a kis lépések is rengeteg munkával járnak, olyan sok dolgot kell figyelembe venni egyszerre. De a lényeg, ha van egy irány, akkor a sok kis lépés összeadódik. Ha pedig összeadódik, elértük a célunkat.

Csenki Csaba

Az egyik szabadkai csapat – lelkesen
vetették bele magukat a játékba



AZ 5LETBŐL JÖVŐ!

IDÉN MÁR ÁTLÉPTE



SZALAI ANNA

Immár negyedik éve rendezik Kecskeméten az 5let-ből jövő! játékos vállalkozói vetélkedőt, mely a kezdeti, városi kör után immár nemzetközi porondra lépett. A játék célja, hogy a versenyzők vállalkozói képességeit, illetve kapcsolatteremtési és kapcsolatépítési kompetenciáit fejlessze, valamint, hogy gazdasági ismereteket adjon a fiataloknak. Az idei újdonságokról Szalai Annával, az AIPA Nonprofit Közhasznú Kft. ügyvezetőjével beszélgettünk.

AZ ORSZÁGHATÁRT IS



– A 2016/2017-es tanévben még csak városi szinten zajlott az 5letből jövő!, mára határon túliak is csatlakoztak.

Hogyan fejlődött a kezdeményezés?

– Idén 50 csapat indult a budapesti Moha Házzal közösen megrendezett játékunkban, a vetélkedő évről évre szélesebb körben válik ismertté. Az első még csak helyi csapatok részvételével zajlott, később regionális méretű lett. Az idei évad nagy újdonsága, hogy első alkalommal vesznek részt határon túliak a játékban! Az elején összesen hét határon túli csapat regisztrált, ebből jelenleg még három van versenyben. Mindhármát Szabadkáról köszöntöttük, nagy örömmel vetették bele magukat a játékba.

TÁMOGATÓKAT VÁRNAK

„Szeretnénk, ha az 5letből jövő! játékos vállalkozói vetélkedőt olyan gazdasági társaságok, szervezetek, magánszemélyek is támogatnák, amelyek ugyanannyira elkötelezettek a fiatalok oktatása, pénzügyi nevelése és az innováció mellett, mint maga Kecskemét városa és az AIPA Nonprofit Közhasznú Kft. Ezért létrehoztunk egy támogatói aloldalt, melyen keresztül egyszerűen, bankkártyás fizetéssel akár bárki támogathatja az egyedülálló vállalkozói vetélkedőt. Az aloldal a <https://5letboljovo.hu/tamogatas> oldalon elérhető. Az Önök által nyújtott támogatás a fiatalok gazdasági, vállalkozói, pénzügyi készségeinek fejlődését segíti elő. A verseny szervezőjeként és lebonyolítójaként minden támogatást köszönünk, amelyet lehetőségeikhez mérten e nemes cél érdekében nyújtani tudnak!”

(Szalai Anna)

– Milyen tartalmi újdonságot hozott az idei forduló?

– Első alkalommal indítottuk útjára a „Munka gyümölcse” játékot, amely a csapatok kedvenc tanárait szólaltatja meg egy életükben fontos esemény megosztására. A rövid sztori tanulságos a diákok számára, megerősíti, hogy a kemény, kitartó munka meghozza az eredményt. A sztorit megosztó tanárok egyike pedig egy laptopgal gazdagodhat. A tanárok történeteit a Facebookon lehet majd megtekinteni.

– Az 5letből jövő! különleges ötlete, eszköze a virtuális bankkártya, ez idén is része a játéknak?

– Természetesen, a „bankkártyán” virtuális egymillió forint állt a csapatok rendelkezésére a verseny kezdetekor, amiből a késésekkért, hiányosságokért levonunk előre meghatározott összegeket. Nyilván mindenkinek az az érdeke, hogy minél több virtuális pénz maradjon a kártyán, hiszen a fel nem használt összeget a döntőben készpénzre válthatja az első helyezett csapat.

– A negyedik évadban hogyan zajlik a játék? Az egészségügyi veszélyhelyzet beleszól-e a forgatókönyvbe?

– A fiatalok idén is nagyon motiváltak, bár a feladatok nem könnyűek. A játék menete idén is az eddig megismert módon zajlik. Az első forduló során hat online mérföldkő feladatait kell megoldaniuk a csapatoknak. Idén is sok hasznos ötlet került elő az indulók tarsolyából. A játék online fordulója során a csapatokat bírálók értékelik. A diákok munkáját továbbra is a játék során mindvégig mentorok segítik, akiket online szinte bármikor el tudnak érni. A mérföldkövek teljesítése után az öt legjobb csapat kerül be a döntőbe, ahol élőben kell prezentálniuk munkáikat az ötfős zsűri

előtt, melynek tagjai idén is neves szakemberek lesznek. Annyi változás történt a kiírtakhoz képest, hogy a veszélyhelyzetre való tekintettel az április 15-ére meghirdetett döntőt egy későbbi időpontban rendezzük meg. Erről az 5letboljovo.hu honlapon és Facebook-oldalunkon (www.facebook.com/5letboljovo/) időben tájékoztatást adunk majd.

A KEZDEMÉNYEZÉS IS HOZZÁJÁRULT A VÁROS NEMZETKÖZI DÍJÁHOZ

A StartUp Europe Díj magyarországi fordulóján a közelmúltban a startupok számára legjobb önkormányzat különdíját kapta meg Kecskemét helyhatósága. A kontinentális kezdeményezés és a vele járó kitüntetés célja, hogy összefogja az európai startupszintér szereplőit, lehetőséget teremtsen az együttműködésre és a legjobb gyakorlatok átadására, valamint biztosítsa a legígéretesebb startupok nemzetközi bemutatkozását. Kecskemét városa az 5letből jövő! játékos vállalkozói vetélkedővel pályázott a versenyre.

„Kecskeméten az ifjúság minden szempontból prioritást élvez. Úgy vélem, fel kell nőnie egy olyan generációnak, amely tehetségével, tudásával, ötleteivel megfelelő anyagi körülményeket tud teremteni önmagának és családjának, és határozottan, magabiztosan mozog a gazdasági szférában és a pénzügyekben. [...] Így született meg az 5letből jövő! is, amely nagyon népszerű lett a fiatalok körében” – nyilatkozta a díj kapcsán Szemereyné Pataki Klaudia polgármester.



A BENNÜNK ÉLŐ LEHETŐSÉG

A MAGYAR MULTI PROGRAM



A kis- és középvállalkozások „zászlóshajóit” karolja fel a Magyar Multi Program. Ennek részleteit Szepesi Balázs gazdaságfejlesztésért felelős helyettes államtitkár mutatta be az érdeklődő cégek képviselőinek februárban a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara székházában.

A KKV-STRATÉGIA EGYIK „ZÁSZLÓSHAJÓJA”

Erre válaszként született meg az új kkv-stratégia, amely szoros együttműködésben készült a vállalkozásokkal, és amelyhez részletes megvalósítási intézményrendszer kapcsolódik. A stratégia egyszerre kíván segítséget nyújtani a megújulásban gondolkodó vállalkozásoknak, illetve kívánja támogatni azokat, amelyek kiemelkedő növekedési potenciállal bírnak. Ez utóbbi célkitűzés kapcsán jött létre a Magyar Multi Program.

A Magyar Multi Program, mint ahogyan a helyettes államtitkár fogalmazott, lényegében maga is egy innováció, és „a jelen növekedési bajnokainak, a jövő magyar multijainak kínál partnerséget”. Azokat a ma már jól működő cégeket célozza meg, amelyek még magasabb színvonalon, még nagyobb teljesítménnyel szeretnék folytatni a tevékenységüket. Ők válhatnak húzóerővé, köve-

tendő példává aztán a többi vállalkozás számára is.

A program második körében március 5-én indult az előminősítés és a regisztráció, amikor is mintegy 50 kkv kerülhetett be a programba. A jelentkezőknek olyan szigorú feltételeknek kell megfelelniük, mint hogy legalább négy lezárt üzleti évvel rendelkezzenek, legalább öt alkalmazottjuk legyen és minimum 100 millió forint nettó árbevételt érjenek el.

A programban részt vevő cégek fejlesztésére jelentős összegű fejlesztési forrás áll rendelkezésre. A minősített tanácsadói szolgáltatások igénybevételére egymilliárd forintos keret van; ebből egy cég 2-36 millió forintban részesülhet. A komplex fejlesztésekre szánt keret emelése folyamatban van, de jelen állás szerint is már több mint 13 milliárd forint van erre; ebből a cégek 50-340 millió forint közötti összeghez juthatnak.

Az Innovációs és Technológiai Minisztérium, az IFKA Közhasznú Nonprofit Kft. és a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara közösen szervezett tájékoztató rendezvényt a kis- és középvállalkozások képviselőinek a Magyar Multi Programról. A résztvevőket Gaál József kamarai elnök köszöntötte, aki beszédében kiemelte, a program révén nagyon értékes támogatást kapnak a vállalkozások ahhoz, hogy nemzetközi összehasonlításban is versenyképes cégekké váljanak.

Szepesi Balázs helyettes államtitkár előadása két pillérré épült. Először azt a környezetet mutatta be, amelyben ma a vállalkozásoknak helyt kell állniuk, és azokat a kihívásokat ismertette, amelyeknek majd az elkövetkező évtizedben meg kell felelniük. Felhívta a figyelmet arra, hogy nemcsak az innovációval kell lépést tartaniuk, hanem a generációváltást is sikeresen meg kell valósítaniuk.

A nagy növekedésű, innovatív és exportképes termékeket, illetve szolgáltatásokat előállító vállalkozások további fejlődéséhez első lépésként szakértők mérik majd fel az érdeklődő cégek további fejlődéssel kapcsolatos elképzeléseit és céljait, majd azonosítják a kiválasztott vállalkozások fejlesztési szükségleteit. Ezt követően tapasztalt szakértők segítenek a részt vevő cégeknek szervezetük,

ÚT A NEMZETKÖZI PIACRA

feladataik és pénzügyi terveik hatékonyabbá tételében, új termékek vagy szolgáltatások fejlesztésében, nemzetközi piacokon való megjelenésben, vagy éppen arculatuk, kommunikációjuk megújításában. Végül egyedi fejlesztési terveik alapján a cégeknek eszköz- és technológiafejlesztéshez kapcsolódó, vissza nem térítendő pénzügyi források igénybevételére is lehetőségük nyílik.

GYAKORLATI OKTATÓI TANÚSÍTVÁNYT AD

A KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARA



Tavaly 280-an tettek sikeres vizsgát a megyei iparkamara által támogatott képzéseken. A visszajelzések azt mutatják, hogy a részt vevő szakemberek elégedettek voltak. Úgy nyilatkoztak, hogy a kötelezettségen túl is megérte eljönni a képzésre. Kialakult a csoportkohézió, jól érezték magukat az órákon – fogalmazott a kamara szakképzési igazgatója. Ördög Dóra hozzátette: az idén is helyben kínálják a képzéseket és a vizsgákat. Tavaly több csoportot indítottak Kecskeméten kívül Baján és Kiskunhalason. Ez idén sem lesz másként.

Fontos hangsúlyozni, hogy 2019. szeptember 1-jétől csak kamarai gyakorlati oktatói tanúsítvánnyal rendelkező szakemberek foglalkozhatnak tanulóval az iskolai rendszerű szakképzésben, kivéve, ha a szakképzési törvény 31. § (3) bekezdésében leírt mentességben részesülnek.

„31. § (3) * Mentessül az (1) bekezdés b) pontjában meghatározott követelmény alól az a gyakorlati oktató, aki

a) azon szakképesítések tekintetében, amelyekben a szakképesítésért felelős miniszter kiadta a mestervizsga követelményeit, szakirányú mestervizsgával rendelkezik,

b) az oktató, állam által elismert

ba) szakképesítés szakirányának megfelelő felsőfokú végzettséggel és legalább két éves szakirányú szakmai gyakorlattal, vagy

Kizárólag kamarai gyakorlati oktatói tanúsítvánnyal rendelkező szakemberek foglalkozhatnak tanulóval az iskolai rendszerű szakképzésben. Ezen az új szakképzési törvény nem változtatott. A Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara idén is meghirdette a támogatott képzések lehetőségét.

bb) szakirányú szakképesítéssel és felsőfokú végzettséggel, valamint legalább ötéves szakirányú szakmai gyakorlattal rendelkezik, c) a vendéglátóipar ágazatba tartozó szakképesítést olyan gyakorlati képzőhelyen oktatja, amely – a szakképzésért és felnőttképzésért felelős miniszter által rendeletben meghatározott – vendéglátóipari

egységben folytat gyakorlati képzést, vagy

d) a hatvanadik életévét betöltötte.”

A képzés 50 órás, 25 óra elmélet és 25 óra tréning, melyben a gyakorlati oktatók segítséget kapnak a fiatal generációkkal való bánáshoz és a képzéssel kapcsolatos iratokban, feladatokban való eligazodáshoz.

A képzéshez a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara támogatást nyújt, így csak egy 20%-os önrészt kell a jelentkezőnek vagy munkáltatójának befizetni. A támogatást az Innovációs és Technológiai Minisztérium biztosítja.



JELENTKEZÉSI LEHETŐSÉG:

GAÁL BERNADETT GYAKORLATI OKTATÓI REFERENS, BKMKIK

76/501-519, 70/933-4792 – GYOK@BKMKIK.HU

Új utak és új lendület a Városi Alapkezelőnél

2020 a kiugrás éve lehet a Városi Alapkezelő Zrt. életében, amely új feladatokat is kapott, de az eddigi tevékenységeit is újult lendülettel folytatja. Ezekről kérdeztük dr. Várady Zoltánt, az alapkezelő vezérigazgatóját.

– 2020-tól az alapkezelő új feladatai közé tartozik a Kecskeméti Városfejlesztési Alap kezelése is. Mi is ez az új alap és milyen céllal jön létre?

– Igen, nagy várakozásokkal nézünk 2020 elébe, hiszen már 2019 második felében sikerült dinamizálni tevékenységünket (több új befektetést hajtottunk végre {Heliport, Interconex}, illetve előkészítettük az új tőkealap indulását). Az új tőkealap, a Kecskeméti Városfejlesztési Alap elsődleges célja Kecskemét gazdasági növekedésének elősegítése és a város lakossága életkörülményeinek javítása egy olyan fenntartható városfejlesztést szolgáló finanszírozási modell segítségével, amely lehetőséget biztosít a város számára fontos, pénzügyileg megtérülő fejlesztési projektek finanszírozására. Ilyen kulcsprojektek lehetnek például bérházak vagy parkolóházak építése, az okosváros-konceptió egyes elemeinek megvalósítása, a leromlott állapotú önkormányzati ingatlanok felújítása, a turizmus fejlesztése, illetve hulladékgazdálkodási program vagy épületenergetikai korszerűsítési program működtetése. A lista nem teljes, az mindig az aktuális helyi igényekhez

igazodik. Az alapkezelő új üzletfejlesztési igazgatójának, Szenes Mártonnak – többek között – pont ez a fő feladata, hogy életképes városfejlesztési projektek megvalósítását segítse elő.

– Hogyan érinti ez a szintén az alapkezelő által kezelt, már eddig is működő Kecskeméti Fejlődésért Alap működését?

– Ez az alap is változatlan feltételekkel működik tovább, azonban a közelmúltban átnevezésre került – Kecskeméti Vállalkozásfejlesztési Alap lett – annak érdekében, hogy a két alap jól megkülönböztethető legyen egymástól,



és jobban kifejezze elsődleges célját: a kecskeméti vállalkozások támogatását. A Vállalkozásfejlesztési Alap termékei a kecskeméti mikro-, kis- és középvállalkozások széles köre számára is elérhetők, hiszen helyi cégeknek már 10 millió forinttól több 100 millió forintig nyújtunk finanszírozást. Szeretném bátorítani őket is, hogy pályázzanak, hiszen van olyan termékünk, amely kifejezetten nekik szól. Ezzel együtt megújítjuk a már meglévő pénzügyi termékeink feltételrendszerét annak érdekében, hogy még inkább ki tudjunk szolgálni a helyi igényeket és kedvezőbb feltételeket tudjunk biztosítani. Bár rendkívül sajnálatos a kiváltó ok, ezek az alapok segíthetnek a – koronavírus okozta – körvonalazódó gazdasá-

gi válság negatív következményeinek enyhítésében is azáltal, hogy kiegészítő finanszírozást tudnak biztosítani a helyi vállalkozásoknak vagy éppen megrendelőként lépnek fel az ingatlanfejlesztési piacon.

– Mik az eddigi tapasztalatok, mik a leggyakrabban feltett kérdések a konstrukcióval kapcsolatban?

– A kérdések közt mindig felmerül az önerő mértéke. Az általunk biztosított finanszírozás nagy előnye, hogy már alacsony mértékű önerővel is pályázható – a vonatkozó támogatási kategória szabályainak megfelelően –, de legalább 10 százalék önerőt minden esetben elvárunk. A másik, hogy ha az alap társává válik, az miként befolyásolja a cég életét. A Vállalkozásfejlesztési Alap olyan módon finanszíroz, hogy tőkét fektet be a sikeresen pályázó vállalkozásokba az elinduláshoz vagy beruházásokhoz kapcsolódó ráfordítások finanszírozása érdekében. Az operatív működésbe semmilyen módon nem szól bele, az a menedzsment és a cégalapító feladata. Az alapkezelő a társaság működését rendszeres (havi/negyedéves) riportokon keresztül ellenőrzi, ily módon védve az alap, mint kisebbségi tulajdonos jogait. A stratégiai döntések meghozatalához jellemzően szükséges az alap hozzájárulása is (pl. társasági szerződés módosítása, hitelfelvétel stb.), de az új változtatások szerint ezt is csak akkor tesszük meg, ha jelentős gondok merülnek fel a cég pénzügyi helyzetében. További újdonság, hogy a megfelelő biztosítékkal rendelkező ügyfelek esetén rendkívül alacsony mértékben határoztuk meg az elvárt hozam (ka-

dület előnél

mat) mértékét. Ráadásul létrehoztunk olyan új konstrukciót is, ahol alapvetően kölcsönt nyújtunk a célvállalkozásnak és nem tőkebefektetőként lépünk fel.

– Tehát induló cégek is pályázhatnak?

– Igen, a már régebb óta működő cégek mellett induló cégek is pályázhatnak, de legkésőbb a szerződéskötésig elvárás a cég megalapítása ebben az esetben is.

– A Vállalkozásfejlesztési Alap által kínált tőkebefektetési termékek alternatívát nyújthatnak a cégeknek a kereskedelmi banki finanszírozási formák mellett. Mik az előnyei ezekkel szemben?

– A legfontosabb a rugalmasság: nincsenek „dobozos” termékeink, igyekszünk a pályázók igényeit maximálisan figyelembe venni. Akár hosszabb céges múlt nélkül is lehet nálunk pályázni – induló vállalkozásoknak is –, és a források alacsony mértékű önerővel is elérhetők. A finanszírozás jellegéből fakadóan a kért biztosítékok köre is szűkebb. Ugyanakkor az új termékünknek köszönhetően pedig, ha megfelelő biztosíték (pl. ingatlan) rendelkezésre áll, alacsony kamatozású kölcsönt is tudunk nyújtani.

– Hol lehet további információkat találni a Vállalkozásfejlesztési Alapról?

– További információ és a jelentkezési felület a Városi Alapkezelő Zrt. honlapján, a www.varosialapkezeselo.hu linken, illetve a www.aipalap.hu linken érhető el.



DR. VÁRADY ZOLTÁN



Épül az új zenés hely, az **Ápoló Klub**

A zenés szórakozást igénylő közvélemény jó ideje napirenden tartja Kecskemét szűkös bulilehetőségeinek témáját. Amikor aztán a Tudomány és Művészetek Házában, a zsinagógában két éve bezárt a kultikus TEKA koncerthelyszín is, egy fiatalokból álló társaság – Verseyi Ádámmal az élen (képünkön) – elhatározta, hogy tesz valami fontosat az ügy érdekében.

– A TEKA megszűnése után jött az ötlet – mondja Ádám –, hogy a keletkezett űrt valahogy be kellene tölteni. Zenészként társaimmal jól ismerjük, hogy mire van szükség egy ilyen hely létrehozásához. Tudjuk, milyen, amikor fellépőként vagy vendégként érkezünk egy rendezvényre, ismerjük mindkét oldal elvárásait. Úgy gondoltuk, belevágunk, alapítunk egy zenés klubot Kecskeméten.

Javában dolgoznak Kecskemét új, ambiciózus bulihelyének, az Ápoló Klubnak a kialakításán. A főként egyetemisták, élőzene-kedvelők – stílusoktól független – igényeinek kielégítését célul tűző vendéglátóhelyen koncertterem, kávézó és egy több száz ember kényelmes befogadására alkalmas, színpaddal és ledfallal is ellátott kerthelyiség várja a vendégeket.

Keresték a potenciális, minden szempontnak megfelelő helyszínt, ahol zavartalanul lehet akár koncerteket is rendezni, és a környék lakóit sem háborgatják. A város ekkor már egy ideje hasonló hasznosítás szándékával pályáztatta a beteg lovak istállóját a Rudolf laktanyában. Ráadásul azzal a nem titkolt céllal, hogy megnyugtató választ adjanak az ismert szórakozási igényekre,

egyben teret biztosítsanak a formálódó egyetemi életnek a kikapcsolódáshoz. – Terveztünk, megpályáztuk és elnyertük. Tavaly májusban azután megvettük a Rudolf laktanyáról leválasztott telket, majd szeptemberben elkezdtek építeni az Ápoló Klubot.

Jelenleg a VER-BAU által végzett kivitelezés ütemterv szerint halad. – Fontos megjegyezni – teszi hozzá –, hogy az örökségvédelemnek megfelelően történt a tervezés és folyik a kivitelezés is. Arra is figyeltünk, hogy a környék lakosságát se zavarják majd a rendezvények. A hangfalakat a vízmű felé irányítjuk, a lakóházak innen messze vannak. Ezenfelül szakhatósági zajmérésekkel biztosítjuk majd az engedélyezett határértékek betartását. A hely



többfunkciós igénnyel készül, a belső teret hosszában kettéosztották, így alakították ki a 300 fő befogadására alkalmas koncerttermet, mellette pedig a 70 fős bárrészt, amely jegy nélkül látogatható belépős koncert alkalmával

is. A külső ledfalnak köszönhetően élő sportközvetítéseken lehet majd szurkolni, de felépítenek kívül egy, a főtéri rendezvényekéhez fogható színpadot is. Ez lesz az egyetlen olyan hely Kecskeméten, ahol ennyi ember együtt tudja majd nézni a meccseket.

– Eredeti terveink szerint a klub május nyolcadikán debütálna, de az ismert rendkívüli helyzet miatt ez nyilván még változhat. A fiatalok körében népszerű Follow the Flow-t hívtuk a nyitóbulira, velük már azonnal a kerthelyiséget tesztelnénk.

Versegi Ádám a továbbiakról elmondta: megállapodtak már a Necc Party-val – amely a Budapest Parkot szokta megtölteni –, valamint a Kiss Forever Banddel, Péterfy Borival és az Ivan and the Parazol zenekarral is.

A szórakozóhely célja elsősorban a diákság megmozgatása. – Az egyetemi diákok, akiket nem nagyon látunk most mozogni a városban, nálunk megtalálják majd a maguknak megfelelő szórakozási lehetőséget. Másodsorban az élőzene-kedvelőknek szeretnénk kedvezni, korhatár nélkül, hiszen amíg a Follow the Flow a fiatalokra épít, addig a Kiss Forever Band, a világ egyetlen hivatalos Kiss tribute zenekara a 40 pluszosokat szólítja meg.

A szervezők a DJ-s partik előtt sem zárkóznak el, a koncertek után rezidens DJ-k hajnalig bulit tartanak. Terveznek stand-up fellépéseket is, de céges rendezvényekre, ledfalas filmvetítésekre is kiválóan alkalmas lesz a létesítmény.

– Egyetemi helyként délelőtt 10-kor nyitunk majd. A diákok beülhetnek kényelmes asztalainkhoz, rácsatlakozhatnak a wifire, elektromos csatlakozást biztosítunk a laptopoknak. Szeretnénk belekerülni abba a diákközegbe, amely az egyetem környékén fellendülőben van, ezért az árkatagóriánk is a diákokra lesz szabva.

A Szauna hotellel szemközt sarkon található Ápoló Klub kiválóan megközelíthető. – A buszjáratok nagyon jól megoldottak az egyetem miatt, a parkolás sem okoz problémát a sportpálya mellett, hiszen a rendezvényeink nem esnek egybe majd a sporteseményekkel. De húsz perc alatt a városból is kényelmesen kiséválhat, aki nem akar autózni. A biztonságot pedig úgy oldjuk meg, hogy ide jó szívvel jöhessen el mindenki, a szülőknek sem kell majd aggódniuk.

Az alapítók 44,8 millió forintért vásárolták meg az 1600 négyzetméteres telket, ebből 300 négyzetméteres az épület, és hozzáépítenek még egy közel 100 négyzetméteres kiszolgáló létesítményt. A beruházást hitelből valósítják meg, kilencéves futamidő mellett. – Ebből is látszik, hogy az üzleti tervünk nem a gyors meggazdagodáson alapszik. Hosszú távra tervezünk, szeretnénk Kecskeméten egy olyan kultuszhelyet létrehozni, amilyenre még nem volt példa. Egy olyan helyet, hogy ha a városra gondol az ember, a szórakozásról ez legyen az első, ami az eszébe jut.



Alakul az Ápoló Klub ezer fő befogadására – 350 ülőhely kialakítására – tervezett kerthelyisége is



Dróntaxi

Jakabszállás

Ez nem egy science fiction film, hanem a valóság! Önvezető, embereket szállító drón épül Jakabszálláson! Az amerikai–magyar koprodukcióban készülő gép lesz a világ első hidrogénhajtású légi járműve. Így rendkívül környezetbarát, hiszen a motorból távozó égéstermék nem más, mint vízpára.

180 km/h a végsebessége, 180 kilogrammnyi terhet bír el, e felett még 5 főt tud fuvarozni és abszolút környezetbarát. Ezek a legfőbb tulajdonságai a dróntaxinak. A jakabszállási Genevation Aircraft Kft. munkatársai építik a jövőt egy amerikai partnerrel közösen. Szollár Péter, a Genevation Aircraft Kft. koordinációs vezetője elárulta, a légi járművet kevesebb mint 10 perc alatt lehet feltölteni, ami után 4 órán keresztül tud majd szállni a levegőben.

Ha elérkezik majd ez a fázis... A fejlesztés jelenlegi szintjén ugyanis a



High-tech, zöld és magyar...

Palkovics László innovációs és technológiai miniszter (képünkön jobbról) szerint a nemrég bemutatott drónfejlesztés mindhárom, a magyar gazdasággal szemben fektetett jövőbeni elvárásnak megfelel, mivel „high-tech, zöld és magyar” is. Mint mondta: a fejlesztés high-tech, hiszen a légügyiipar folyamatosan átalakul, és a drónok jelentősége az elkövetkező időszakban erősödni fog. Ez azon is látszik, hogy az Európai Unió létrehozta a drónszabályozását, amelyet idén júliustól Magyarországon is aktívvá tesznek majd – tette hozzá. Azért zöld – folytatta –, mivel a meghajtásához szükséges gáz megújuló energiaforrásokból előállított zöldhidrogén, amely alapvetően beleillik a kormánystratégiájába.

Emlékeztetett: elkezdődött a repülőgép-ipari képzés átstrukturálása is: nemrégiben hagytak jóvá egy, a repülőgép üzemeltetésére, karbantartására és javítására vonatkozó új mesterképzést a Budapesti Műszaki és Gazdaságtudományi Egyetemen, és a tervek szerint újra önálló repülőgépészeti tanszék is létrejön. A fejlesztések a jövőben a kecskeméti és a debreceni egyetemet is érintik majd.

ásról

gép még nem tud repülni, de Boston mellett – egy másik, hasonló prototípus esetében – a szakemberek már a repüléshez szükséges számításokat végzik.

A koprodukció, a fejlesztés által felmutatott perspektíva lenyűgöző. S ha már a levegőben is működik majd a dróntaxi, akkor jogszabályi változtatásokra lesz majd szükség, illetve külön leszállóhelyeket kell kialakítani a gépek számára, hiszen be lehet majd vetni ezeket akár buszok helyett is. Az ilyen felhasználá-

láshoz ugyan még idő kell, de jó úton halad a projekt.

A jövő személyszállítója környezetbarát, zöldhidrogénnel működik, a hidrogén előállítása sem terheli a környezetet, a végterméke vízpára. És, ha még nem lenne elég a jóból, valóban vezető nélkül fog tudni repülni a dróntaxi!

A terv a következő: először teherszállításra, mezőgazdasági és ipari területek felügyeletére, határvédelemre és vérszállításra fogják bevetni, és ha már biztosan balesetmentesen, az előírásoknak megfelelően

A jövő személyszállítója környezetbarát hidrogénnel működik

működik, akkor utána emberek is utazhatnak benne.

A sorozatgyártás ötlete is motoszkál a gyártók

fejében, remélhetőleg ez is teljesülni fog. A cég szerint mintegy kétezer gép kellene hazánkban annak a kritikus tömegnek az eléréséhez, amely által az emberek megszoknák a személyszállító drónok jelenlétét.

Ki ne emlékezne Az ötödik elem című filmre, amelyben Bruce Willis egy repülő taxit vezet. Mi már nagyon várjuk, hogy ez mind valósággá váljon!

AZ ÜZLETI ÉLET BÁLJA

Üzleti Élet Jótekonysági Bálja

Január 25-én tartotta „Az üzleti élet jótekonysági bálja” című rendezvényét a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara. A Four Points by Sheraton Hotelben rendezett esemény bevételét a szervezők az Autista Gyermekekért Egyesület és a Kecskeméti Képzőművészeti Szabadiskola számára ajánlották fel. Gaál József, a kamara elnöke köszöntötte a bál résztvevőit: „Amikor az üzletről van szó, annak sokszor még mindig egy picit negatív felhangja van. Holott, ha körülnézek, és megnézem azoknak a vállalatoknak a sorát, melyeket a jelenlévők képviselnek, akkor itt, bizony, ezermilliárdos nagyságrendű árbevételekről, több tízezer ember foglalkoztatásáról van szó, ami ugyanennyi családnak a megélhetését jelenti” – mutatott rá.







Megfejtette a jó pálinka titkát

„Igyál, hogy élj, de ne azért élj, hogy így” – ez a mottó áll Somogyi József pálinkaszakértő, címzetes főiskolai docens (képünkön) fekete névjegykártyáján. Az idézet hűen tükrözi azt, amit egész pályája során képviselt. Lényegében neki köszönhetjük a Zwack prémium pálinkáit, és nagyon sokat tett annak érdekében is, hogy minőségre alapozó fogyasztási kultúrát honosítson meg hazánkban.

Nem is kezdődhetne másképp a beszélgetés Somogyi Józseffel, mint egy kis pálinkával. Előveszi varázspoharát mellényének belső zsebéből, tölt bele egy leheletnyi 15 éves cigánymeggypálinkát, amivel annak idején versenyeket nyert, majd lefedi.

– Nagyon fontos, hogy ne tudjon kipárologni az értékes illatanyag – magyarázza átszellemülve. – 20-21 Celsius fokos pálinkából kell tölteni, másfél-két centet, de nem többet. Fokozhatjuk a hatást, ha kicsit megforgatjuk a pohárban, filmréteget hozva létre az oldalán, ezzel is növelve a párolgás felületét. Ezután kell belekóstolni a pálinka illatába, felfedezni benne a pirított mandula jelleget, háttérben a cherrys,

citrusos illatot – mondja, majd a pálinka illatolása, kóstolgatása közben idézi fel pályájának legfontosabb állomásait.

Bácsalmáson nőtt fel. Még csak elsős volt a gimnáziumban, amikor eltanácsolták. Egy barátjával ugyanis tintát öntöttek a templom szenteltvíztartójába. Azt mondja, bár szégyelli, rebellis viselkedése végigkísérte egész életét. Bácsalmásról Budapestre került a Borgazdasági Technikumba, aminek szesz-likőr tagozatát végezte el. Arra mindig vigyázott, hogy ne bukjon meg, de jobban érdekelt a Metro, az Omega

kellett irányítani olyan embereket, akik világ életükben a mezőgazdaságban dolgoztak. Most pedig be kellett állniuk a gyártósorok közé.

– Nagy kihívás, szép tanuló időszak volt ez számomra, 1971-ig tartott, míg besoroztak. Katonaéveim alatt ismertem meg feleségem, 1973-ban házasodtunk össze. Leszerelésem után

számított, a lehullott, lágy, gyakran már romlott gyümölcsöt kellett felhasználni, ugyanakkor a technológia sem volt jó. Így kész csoda lett volna minőséget gyártani.

Aztán 1992-ben eljött a nagy fordulat. Zwack Péter hazajött, és megvásárolta a teljes nagyvállalatot. Bezárták a nem gazdaságos üzemeket, így a kecskeméti maradt az egyetlen vidéki gyár. A szerkezeti átrendezés során 1993-ban nyugati mintára különválasztották a gyártást és az értékesítést. Somogyi Józsefnek pedig felajánlották, hogy legyen a kecskeméti gyár igazgatója. Ekkor kezdődött szakmai életének legizgalmasabb időszaka.

– Zwack Péter akkoriban Kecskemét egyik országgyűlési képviselője volt, és egyszer a fővárosból hazafelé felhívott, ráerek-e, mert beugorna hozzám beszélgetni. Este fogadóórát tartott, így nem volt sok ideje. Elmesélte, hogy épp egy osztrák szeszfőzdében járt, és megkóstolta a barackpálinkájukat. „Mondd, te nem tudnál ilyet csinálni nekünk?” Ilyen technikával nem lehet, mondtam erre, ő pedig megkért, dolgozzam ki, hogyan lehet visszahozni a kecskeméti barackpálinka jó hírét. Azt mondta, a mostanit kóstolta, és rossz. Készítsek olyat, amire újra büszke lehet a város. Megszületett az első tanulmányom, ezután fél éven keresztül bejártam Európa pálinkafőzdéit, majd 1994-ben kidolgoztam a konkrét tervet, amihez bekértük az ajánlatokat is. Kiderült, hogy mintegy félmilliárd forintból tudnánk megvalósítani az

20-21 Celsius-fokos pálinkából kell tölteni

teljesen új vezető gárda várt a fehértói gyárban. Így nem sokat gondolkodtam, amikor 1975 januárjában visszahívtak Kecskemétre, ugyanis megüresedett a pálinkaüzem vezetői állása. Már harman költöztünk fel a híros városba, ugyanis 1974-ben megszületett a fiam.

Előbb a szeszfőzde vezetőhelyettese, majd vezetője lett. Később ő lett a műszaki termelés vezetője a Budapesti Likőripari Vállalat kecskeméti gyárának. Pályájának ez az időszaka nem kínált túl nagy kihívásokat. Az ágazatban ugyanis ebben az időben egyetlen dolgot számított: minél nagyobb mennyiségben nyomni a kommersz italokat.

– Számomra ihatatlanok voltak azok a rossz minőségű italok, amiket gyártotunk – emlékezik vissza. – Csipett, kapart, szétmarta a garatomat. Akkoriban ugyanis a pálinkafőzés értékmérőnek

és az Illés klubja az iskolánál. 1969-ben végzett a technikumban, s mivel nagynénje kecskeméti volt, itt próbált állást találni.

– Három üzeme volt Kecskeméten a Magyar Likőripari Vállalatnak, engem pedig felvettek gyakornokként. Az első feladatom éppen az volt, hogy részt vegyek annak a régi szeszfőzdének a lebontásában, ami megalapozta a kecskeméti kajszi pálinka jó hírét – meséli. – Innen a Matkói úti pálinkafőzőbe kerültem. Ekkor jelentkeztem az Erjedésipari Főiskolára, ahol másodikos koromban egy újabb balhéba keveredtem. Összetűzésbe kerültem a főiskola párttitkárával, akinek abban az időben csak hajbókolni lehetett. Így innen is eltanácsoltak. Ezt a harcosságot ezután is megőriztem, csak innentől már a szakmáért harcoltam, a szakmai igazságérzetemet követve.

1969-ben csábították el Kecskemétről a kunfehértói borkősavgyárba, ahol műszakvezető állást kínáltak neki jóval magasabb fizetésért. Itt belekóstolt a három műszakban történő nagyipari szeszgyártásba. Kezdként



elképzelésem, ami abban az időben hatalmas összeg volt.

A vállalat vezérigazgatója sokallta is a félmilliárdot, és felkért egy német fiatal embert arra, hogy oldja meg olcsóbban. Ő azonban becsődött, és eltanácsolták a cégtől. Az évváró ünnepségen pedig megkérték Józsefet, valósítsa meg az eredeti elképzelését. 1996-ban kezdődtek el a földmunkák.

– Nem volt egyszerű a feladat, ugyanis egy komplex rendszert dolgoztam ki, amit több elemből kellett összeszerelni. A gyümölcsfeldolgozót Svájc-ból, az erjesztőrendszert és a desztilláló berendezést Németországból vásároltuk, ezek alkották a létező legkorszerűbb pálinkafőzőt. Ezeket úgy kellett egy működő egységgé összeraknunk, hogy közben minimálisan terheljük a környezetet. Így aztán gondoskodtunk arról, hogy a fűtővíz hasznosuljon, az üstből kijövő cefre segítségével pedig egy gyönyörű nyárfaligetet ültettünk a főiskola tangazdaságában.

1997-re állt össze a rendszer. Készen állt a működésre, ekkor azonban még hátra volt a szakmai háttér megteremtése. Somogyi Józsefnek meg kellett találnia az optimális főzési paramétereket. Emellett ki kellett választania azokat a főzőmestereket, akik kezelhetik az általa kidolgozott professzionális rendszert. Akiknek elég jó orruk van ahhoz, hogy tudják, mikor kell átállni egyik frakcióról a másikra. 1998 első felében indult el a próbaüzem, később már teljes gőzzel dolgoztak. Ekkor jött el a pálinkafőzés finomhangolása.

– Minden reggelem azzal kezdődött, hogy az asszisztensem elém rakott 40-60 pohárka pálinkát az előző napi termelésből. Ezek illatolásából, kóstolásából kellett kiszűrni a hibákat, beazonosítani, mi nem jó bennük. Ez volt a kulcsa annak, hogy a jó minőséget tartani tudjuk. Emlékszem, volt, hogy a titkárnőm jött rá, mit is érzek a pálinka illatában. Minden poharat pon-

toztam, amit megkaptak a párlatmesterek, így alakult ki egy komoly szakmai együttműködés.

Hosszú előkészítés után született meg tehát a Zwack barack-, szilva-, birs-, alma- és körtepálinkája, majd a 2000-es évek elején egy újabb fejlesztés történt a cég életében. József ösztönzésére vásárolt a vállalat két kis üstöt a top pálinkák készítésére.

– Az iker berendezésen egy műszakban a legjobb párlatmesterünk dolgozott, hogy ezzel is minimalizáljuk a hibázás lehetőségét. Kis gyümölcsmennyiségből akár kézzel is ki lehet válogatni a legszembeket, ami szintén a kiváló minőség garanciája. 2003-ban főztük le az első csúcsminőségű párlatunkat a két kis üstön, amit még tizenöt másik fajta követett. Az én szívemhez



az erdei szeder, a fekete ribiszke, a fehér eper, a cigánymeggy, a rózsabarack, a zamatos szamóca, a fertődi málna állt a legközelebb. Ezeket vittem el a nemzetközi kiállításokra, ahol kiválóan vizsgáltak. Folyamatosan kutattam az új ízeket, számomra is jó visszajelzés volt, melyik párlatokkal sikerül meglepnem a bírálókat – mondja József.

Vége újra rangja lett a kecskeméti pálinkának. Szép sikereket értek el a Zwack prémium termékei a nemzetközi megmérettetéseken. Bécsben a Destillátán egyszer Az év pálinkája címet is elnyerték, de Klagenfurtból is sok aranyat hozott haza Somogyi József. Londonban az IWSC-en, a világ legnagyobb tömény italok versenyén

a Zwack fekete ribiszkjét jelölték a pálinkák Oscar-díjára.

A Zwack a csúcskategóriás párlatok gyártásával felvállalta, hogy formálja a fogyasztói kultúrát. Tudták, hogy ez hosszú időt vesz igénybe, arra azonban nem számítottak, hogy húsz év múlva sem lesz jelentős eredménye erőfeszítéseiknek.

– Sajnos ma is problémák mutatkoznak a szakmában, a termelési és a fogyasztói kultúra szintje is változó – bosszankodik József. – Pedig ma már arra is van lehetőség, hogy otthoni körülmények között főzzünk jó pálinkát, ez azonban nagyon drága. Természetesen vannak jó szakmai műhelyek, a piacon minőségi pálinkák, de emellett sok a gyenge minőségű, hibás párlat. Bár 2009 óta nyugdíjas vagyok, ma is fontosnak tartom, hogy népszerűsítsem a jó pálinkát. Előadásaimon próbálok hatni a fiatalokra, szeretném elérni, hogy minél többen tapasztalják meg a minőségi és a mértékkel való fogyasztás élményét. Ezért is kaptam címzetes főiskolai docensi címet.

József ma már szinte egyáltalán nem iszik pálinkát. Megelégszik azzal, hogy kinyit egy-egy régi becses üveget, elcsemegézik az illatán, esetleg egy kortyot iszik belőle. Nagykörűre, a cseresznye falujába költözött, távol a város zajától. Azt mondja, nem hiányzik neki a nyüzsgés, volt belőle elég pályája során. Élvezi a vidéki élet csendjét,

kertészkedik, sok időt tölt családjával. Kilépett a pálinkabizottságokból is, nem akar már szakmai kérdésekkel foglalkozni. Azoknak persze szívesen segít, akik tanácsért fordulnak hozzá.

Annak a hírnek nem igazán örül, hogy a pálinkafőzés a NAT-ba is bekerült. Azt mondja, ezt nem lehet könyvekből megtanulni.

– Ha nem lennének ennyire túlterhelve a gyerekek, még jó ötlet is lenne. Persze nem vetített anyaggal kellene ízelítőt kapniuk a szakmából. Ha néhány órában minőségi oktatást kapnának, kerek és korrekt módon, akkor az akár előrelépés is jelenthetne a pálinkafogyasztási kultúra terén.

Pásztor Andrea



EGY BOHÉM RAPSZÓDIÁJA

TORMÁSI ATTILA

50 ÉVE
A SZAKMÁBAN

Tormási Attila életét és munkásságát pont jól szimbolizálja a cége által értékesített márka, az Opel jele. Kerek a sztori, és bár közepében olykor mennydörögve cikázott a villám, az sem őt, sem jól felépített családi vállalkozását nem bírta legyűrni.

1970: A TITOKZATOS HAJNALI TRABANTOS

– 1970. április 3-án kaptam meg az autószerelő kisipari engedélyt – emlékezik vissza a kezdetekre Tormási Attila. – Elég kalandos úton, közel másfél éves folyamat végén. Először a szülői házhoz kértem, de nem engedték, szereztem hát egy helyet a nagykörúton kívül, de ahhoz sem járultak hozzá, aztán a Liliom utcában, persze azt sem támogatták. A városi iparosztály vezetője szó szerint kirúgott, nyomatékosan mondta, még túl fiatal vagyok. Mondjuk, az is voltam. Egy határozott, 25 éves fiatal srác, aki saját lábán akar állni.

A harmadik elutasítás után lógó orral sétált a tanácsházán, amikor megszólította egy elegáns, öltönyös úriember. Az idegen a nevén szólította, megkérdezte, miért búsul. Visszasétáltak az osztályvezető elvtársához. Ferikém, mondta a kedves úriember, úgy tudom, hogy a Tormásiék műhelye alkalmas lehet arra, hogy kisipari engedélyt kiadhassunk neki. Ferenc elvtárs egy héten belül kiment a szülői házhoz, és megállapította, hogy valóban alkalmas.

– Nagyon kíváncsi voltam, ki lehet a titokzatos jötevő. Vissza mentem a tanácsházára, megnéztem az ajtón a névtábláját: Újvári Lajos tanácselnök-helyettes. Kiderült, már találkoztam ezzel az

emberrel. Ő volt az, aki előző évben, egy barátjával becsöngetett hozzánk, mert elromlott a két Trabant egyike, amivel kirándulni indultak. Vasárnap volt, hajnali hat óra, de eszembe se jutott, hogy ne segítsék. Egy órán belül megjavítottam. Pár hónap elteltével megismétlődött, csak a másik autóval. Bevallom, eszembe se jutott, hogy az öltönyös úr ugyanaz a férfi, aki kirándulós ruhában becsöngetett hozzánk. Csodálatos dolog volt, ami akkor történt. Ha nem jött volna össze, volt egy meghívólevelem, és Németországba disszidáltam volna. Hogy addig nem tettem meg, erős szülői kötődésemnek köszönhető.

1970–1980: A NAGY KISIPAROS

1970. április 3-án Tormási Attila önálló autószerelő kisiparos lett, a második a városban. Tíz évig dolgozott a szülői háznál bátyjával, Lászlóval, majd 1980-ban megvásárolta a Csáktornyai

TUDTA-E?

A Tormási Kft. a Playboynak köszönheti, hogy 1990-ben Közép-Kelet-Európa első Bosch szervize lett. Miután az akkori német üzlettársa nyugat-európai nyuszi magazinban megjelentetett egy hirdetést a kecskeméti cég segélyszolgálatáról, a BOSCH AG szervízigazgatója ezt látva elküldte egyszemélyes budapesti irodájuk képviselőjét, aki megbizonyosodott róla, hogy érdemes velük szerződést kötni. Ezt követte 1991-ben az Opel-szerződés.

PLAYBOY



Az első szervízautó

utca 69. szám alatt található műhelyt, ahol inas volt. Öt év múlva már heten dolgoztak a szervízben.

– Nagy kisiparosok voltunk. Mind ez a munkánknak volt köszönhető, mert kivívtuk azt az elismerést, hogy hagytak békén dolgozni. Ez akkor nagyon nagy szó volt. A képzésből is kivettük a részünket, mindig voltak tanulóink. 1968-ban mestervizsgát tettem, 1975-ben a mestervizsgabizottság tagjává, majd 1980 után már az elnökévé választottak. Rengeteg intézménynek, iskolának dolgoztunk, olyan autókat is elvállaltunk, amelyeket abban az időben senki nem szeretett javítani, ilyenek voltak a Volgák. A DUTÉP öt vezérkari kocsiját kizárólag mi javíthattuk. Állítólag olykor nagy emberek mondták cifra káromkodások közepette saját szerelőiknek: ha nem tudják megcsinálni, vigyék a Tormásihoz, majd az megjavítja!

TUDTA-E?

Tormási Attila 1971 után saját műhelyében gyártott gokartokkal versenyzett, és egyedüli volt az országban a gokartosok közt, aki kimehetett az Európa-bajnokságra, Lengyelországba. Neki és csapatának köszönhető, hogy megépült a kecskeméti gokartpálya. Két évtized múlva három autóval vettek részt a Hungaroringen az Opel Astra Kupa-sorozatban, és egy nagyon komoly sportkört hoztak létre, szinte minden évben nyertek.

AUTÓSPORT

1990: 1 MILLIÓ MÁRKA, HITTEL

1990-ben a cég kibérelte az éppen felbomlott megyei tanács garázsát a Jász utcában, majd öt év után megvásárolták azt. Az akkori műhely előtt, mely ma már karosszéria- és fényezőüzemként működik, 1993. március 5-én hivatalosan is megnyílt az Opel Tormási Autószalon.

– Az akkori KÉSZ Kft. egy referenciaértékű szalont épített, mely meghatározta a fejlődés további irányát. Azonban nem volt zökkenőmentes, mert mire félig felépítettük a szalont, elfogyott a pénzünk, felvettem 1 millió márka hitelt egy német banktól. Itthon nem kaptam volna meg, mondjuk, 36%-os kamatra nem is igazán akartam. És 1992. november 23-án, a születésnapomon, megérkezett a számlánkra az 1 millió márka, vagyis az 51 millió forint. Micsoda születésnapi ajándék volt! A legszebb ajándék, ami létezett abban az időben!

A német bank két év türelmi időt adott. Ebben az időben a tőkét nem, csak kamatot kellett fizetni, így adtak időt arra, hogy megerősödjön az

A Jász utcai beruházás ünnepélyes megnyitója



TUDTA-E?

Első fizetéséből 1963-ban vett egy gitárt, majd leckéket is, ám egy év után a katonaság véget vetett a zenei pályának. Négy évtized múlva aztán beteljesítette álmát, amikor 2007-ben megalapította a Penge Benge Jazz Bandet. A zenekar nevét egy nagybőgő hangot adó mosóteknőről kapta (ez volt a benge bőgő, melyet egy New Orleans-i jazz zenésztől vásárolt az egyik Bohém Fesztiválon). CD-t adtak ki (Gangsteridők), és jazzklubot indítottak a Három Gúnárban, mely egy ideig szünetelt, de hamarosan tervezik újraéleszteni.

ZENE

ügyfél. Azonban ez alatt a két év alatt többszöri forintleértékelés történt, így a tőketartozás 91 millióra emelkedett!

– Na, ez a két év volt a komor időszak, amikor billegtünk, hogy bírjuk-e fizetni. Nagyon nehéz volt, de az akkori kollégáimnak köszönhetően megoldottuk. Mindannyian együtt maradtunk, mindenki azon dolgozott, hogy a cég fennmaradjon, a hitelt vissza tudjuk fizetni. Elmondtam a fiúknak, hogy én, magam, egyedül nem tudom megcsinálni, ehhez is csapatmunka kell. Mindenki együtt! Azt is elmondtam, két évig biztosan nem lesz fizetésemelés, de ha kijövünk

a gödörből, mindenkinek a piaci szintre emelem a fizetését.

És Tormási Attila meg tudta tenni! Nem csoda, hogy a mai napig vannak olyan kollégái, akikkel 28, 30, 34 éve dolgoznak együtt. A mai 84 dolgozó közel fele több mint 20 éve itt dolgozik. Fia, Attila a műhelyben végigjárta a ranglétrát, műszaki vezető lett, ma ő a cég ügyvezetője. Itt dolgozik a lánya, Edit humánpolitikai menedzserként, unokaöccse, ifj. Tormási László pedig a cég informatikusa.

– Ez egy igen erős mag, a kölcsönös bizalom alapján vagyunk együtt több évtizede. Kölcsönösen becsüljük meg egymást. Szlogenem: a munkaidőt ledolgozni kell, nem eltölteni! Íratlan szabály, de mindenkinek be kell tartani. Eljutottunk odáig, hogy a csoportok önmagukból kiselejtezték azokat, akik nem végezték megfelelően a feladatukat. Akik dolgozni akartak, jól tudták, ha mindent megtesznek a cégért, én értékelem a munkájukat, és megpróbálom azt megfelelően honorálni.

2001: DUPLA DINAMIT

Az Opel stratégiája ebben az időben az volt, hogy minden megyeszékhelyen két kereskedésnek kell lennie. Tor-

másiék nagyot húztak, mert maguk nyitották meg a második kecskeméti kereskedést, így nem tették ki magukat konkurenciaharcnak. A családi vállalkozás nagyon pörgött, eljött a nagy durranás ideje: a fejlesztéseknek köszönhetően megnövekedett a gépjárműpaletta! Éves szinten 1100 új autót adtak el.

2008: AMIKOR A VILLÁMOK
CIKÁZNAK ÉS MENNYDÖRÖG

A 2008-as válság tragédiájának köszönhetően a négy márkából három maradt, de ami ennél sokkal fájóbb, hogy az éves 1100 új autó eladása 190-re csökkent.

TUDTA-E?

Tormási Attila 50 éves életművét fia, Attila legalább 25 évvel szeretné öregbíteni – terve megvalósulásakor ugyanannyi idős lesz, mint most a cégalapító. S hogy a folytonosság ezután se szakadjon meg, a most 12 éves Krisztina lánya nemrég határozottan bejelentette: vállalja, hogy az édesapja által alapított családi vállalkozást legalább 25 évig tovább viszi, így biztosítja a Tormási Kft. százéves fennállását.

SZÁZ ÉV



Tormási László, Tormási Attila, ifjabb Tormási Attila, Baranyiné Tormási Edit

– Mindez épp azután, hogy 2005-2006-ban egy nagy fejlesztést hajtottunk végre! Jött a válság, a bevételeink drasztikusan csökkentek, hitelállományunk, amit mindenképp ki kellett termelni, az viszont megmaradt. Ott voltunk a szakadék alján. Megint összehívtam a csapatot, őszintén elmondtam, hogy állunk. Lehet, hogy bezárunk 1-2 év múlva, de összefogva átvészeldhetjük. Ebben az időszakban feleségemre, Krisztinára támaszkodhattam leginkább. Neki köszönhetem, hogy kellően erős voltam, hogy vezetésemmel kimásztunk a szakadékból. 700 milliót kellett visszafizetni, miközben az egész cég nem ért annyit! Küzdöttem a bankokkal, addig mentem, míg nem találtam olyat, aki látja, hogy itt egy családi vállalkozás, amiben lehet bízni. Hiszen ebben benne van az ötvenéves szakmai múltam.

ÉS MOST!

Tormási Attila azt vallja, amit az ötven év alatt elért, azt ügyfeleinek köszönheti. Hiszi, hogy a legfontosabb, becsületes, tisztességes munkával minél több ügyfelet megtartani. Mert autót eladni bárki tud, de ügyfelet megtartani már nem olyan egyszerű.

– A legfontosabb, hogy a szervizben elégedettek legyenek az ügyfelek, mert akkor biztosan nálam fognak autót cserélni. Ahogy a kollégáimat, úgy az ügyfeleimet is meg akarom tartani. A kisipari gondolkodásmódomat igyekszem átadni a kollégáimnak: első az ügyfél, hiszen belőlük élünk!

Az ügyfelek pedig elégedettek, a régiak visszatérnek, miközben újak és újak jönnek, akikből majd régi elégedett ügyfelek lesznek valamikor. És elmondják a barátaiknak, gyerekeiknek is, hogy ha autót szeretne, keresse a Tormásit, mert ott mindent megtesznek érte és az autójáért is.

MILYEN EMBER TORMÁSI ATTILA?

– Többnyire vidám (régebben nagyon vidám) és bohém, az üzleti életben aránylag meghatározó, és korrekt üzleti

életet él. Igyekszik mindig betartani az üzleti megállapodást, akkor is, ha az nincs papírra írva. Kifelé soha nem mutattam, ha probléma, nehézség volt. Mindig az optimizmust, a vidámságot és a jókedvet próbálom sugallni, hogy érezzék a velem élők, velem dolgozók: minden jó lesz!

Nagyon ritkán kiabál, azt mondja, életében 2-3-szor kiabált. Nyomatékosan tud beszélni (bár ez van, akinek kiabálásnak tűnhet, de nem az). És hogy reagál kemény helyzetekben?

– Amikor valami baj van a cégen belül, valamilyen rendkívüli esemény történik, az összes idegszámmal arra tudok koncentrálni. Nem pánik-ba esek, hanem a megoldást keresem. Villámgyorsan jönnek a szíkrák, abban a pillanatban csak az érdekel, hogy lehet az adott helyzetből a lehető legjobban kijönni.

Nem fél kimondani, bizony, döntései nem mindig voltak helyesek. Mint mondja, tízből tíz jó döntés nincs. Tízből öt helyes döntés jó lehet, hét az már nagyon jó. Ami biztos, az, hogy átadta fiának, Attilának a cégvezetést, az egyik legjobb döntésének bizonyult.

– Voltak előtte Attilával konfliktusaink. Sokszor átnyúltam a feje fölött. Nem volt mindig jó. A 2019-es év után ki merem jelenteni, jobban csinálja, mint ahogy én csinálnám. Jómagam a Jász utcán lévő karosszériafényező üzembe vonultam vissza, ott dolgozom, Attilával pedig tartom a kapcsolatot.

– Ha a 25 éves Tormási Attila most ébredne fel, mit tenne?

– Ha lehetőségem lenne, jobban a zene irányába mennék el, de semmit nem bántam meg, ugyanezt tenném, amit megtettem. Örülök, hogy nem disszidáltam, örülök, hogy itt tudtam valamit alkotni, és nagyon sok embernek tudtam örömet szerezni a munkámmal és a zenével is. Ahol tudok, segítek, például jótékonyági koncertet adtunk a kórház részére is. Nem hiszem, hogy másképp csinálnám.

– Hogyan fordul rá a következő 25-re?

– Nem szeretném semmiképp kevesebbre hagyni, szeretném a következő 25-öt is megélni. Kevesebb munkával, több zenével. De idén még nem. Talán a jövő évtől kicsit könnyebben, bár újra vannak kihívások, az újabb fejlesztésekben is részt szeretnék venni, a család is igényli, hogy részt vegyek a nagyobb döntésekben. Nem szeretnék megállni, pörögni kell az üzleti életben, nem szabad leállni, nem szabad bezárkózni, mert elsovradunk. Mindig hosszú időre gondolkodtam előre, hiszen ami most

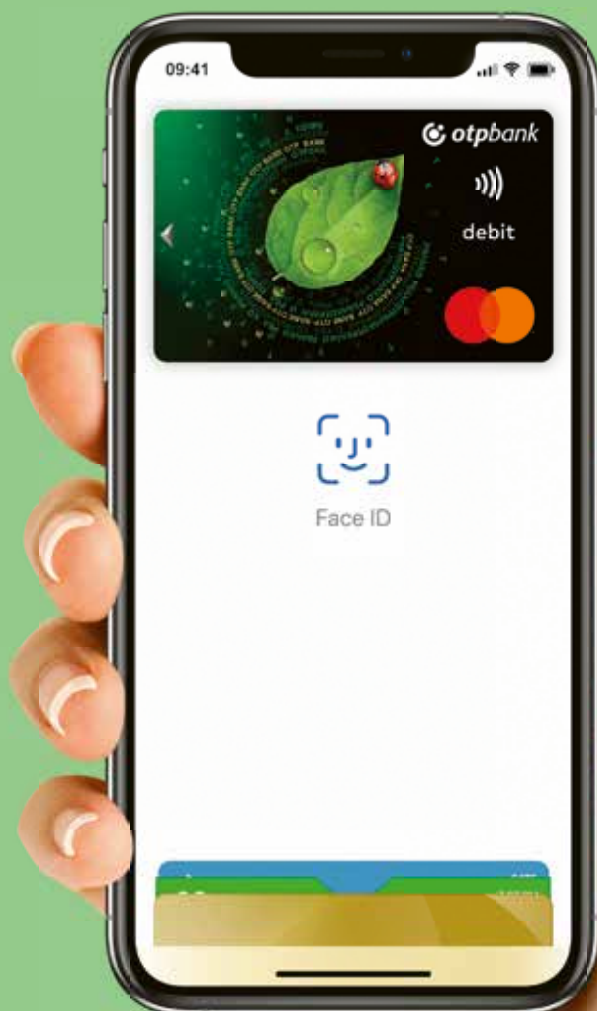
történik, az 2-3 év múlva csapódik majd le. Én pedig 2-3 (szívem szerint 20-30) év múlva még biztosan élvezni szeretném mindazt, amit családom segítségével megalapoztam a fél évszázad alatt.

Csenki Csaba



 *otpbank*





Lehet még egyszerűbb a kártyás fizetés?

Az Apple Pay szolgáltatással igen,
hiszen mobilod mindig kéznél van.



Made in Kecskemét.

Intelligencia felsőfokon: Új CLA Coupé a Mercedes-Benz kecskeméti gyárából.

Részletek: gyar.mercedes-benz.hu

Mercedes-Benz

Das Beste oder nichts.

